UNIVERSIDAD NACIONAL DE UCAYALI

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y CONTABLES

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

LAS ACTIVIDADES OCUPACIONALES Y LOS NIVELES SOCIOECONÓMICOS DE LOS HOGARES EN EL DISTRITO DE CAMPO VERDE, PROVINCIA DE CORONEL PORTILLO, 2017

TESIS PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE

ECONOMISTA: ESPECIALIDAD EN NEGOCIOS INTERNACIONALES

PRESENTADO POR:

ANGELLO ALBERTO MONTALVO VERA

JUAN JUNIORS CRUZ RUIZ

PUCALLPA – PERÚ
2018

ACTA DE APROBACIÓN

Esta tesis fue aprobada por el Jurado Calificador de la Facultad de Ciencias Económicas, Administrativas y Contables de la Universidad Nacional de Ucayali, como requisito para optar el Título Profesional de Economista: Especialidad en Negocios Internacionales.

Dr. Miguel Oscar López y Ojeda ……
Presidente

Dr. Edinson Alirio Rengifo Romero ……
Miembro

Eco. Wagner Wilde Cardenas Pezo ……
Miembro

Eco. Mg. Moisés Romero Tovar ……
Asesor

Bach. Angello Alberto Montalvo Vera ……
Tesista

Bach. Juan Juniors Cruz Ruiz ……
Tesista

REPOSITORIO DE TESIS DE LA UNIVERSIDAD NACIONAL DE UCAYALI

AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE TESIS

Yo, _____

Autor de la TESIS titulada:

_____

_____

_____

_____

Sustentada el año: _____

Con la asesoría de: _____

En la Facultad: _____

Escuela profesional de: _____

Autorizo la publicación de mi trabajo de investigación en el Repositorio Institucional de la Universidad Nacional de Ucayali, bajo los siguientes términos:

Primero: Otorgo a la Universidad Nacional de Ucayali **licencia no exclusiva** para reproducir, distribuir, comunicar, transformar (únicamente mediante su traducción a otros idiomas) y poner a disposición del público en general mi tesis (incluido el resumen) a través del Repositorio Institucional de la UNU, en formato digital sin modificar su contenido, en el Perú y en el extranjero; por el tiempo y las veces que considere necesario y libre de remuneraciones.

Segundo: Declaro que la tesis es una creación de mi autoría y exclusiva titularidad, por tanto me encuentro facultado a conceder la presente autorización, garantizando que la tesis no infringe derechos de autor de terceras personas.

Tercero: Autorizo la publicación,

☐ **Total** (significa que todo el contenido de la tesis en PDF será compartido en el repositorio)

☐ **Parcial** (significa que solo la caratula, la dedicatoria y el resumen en PDF será compartido en el repositorio)

De mi TESIS de investigación en la página web del Repositorio Institucional de la UNU.

En señal de conformidad firmo la presente autorización.

Fecha: ____ / ___/ _____

Email: _____ Firma: _____

Teléfono: _____ DNI: _____

REPOSITORIO DE TESIS DE LA UNIVERSIDAD NACIONAL DE UCAYALI

AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE TESIS

Yo, _____

Autor de la TESIS titulada:

_____

_____

_____

_____

Sustentada el año: _____

Con la asesoría de: _____

En la Facultad: _____

Escuela profesional de: _____

Autorizo la publicación de mi trabajo de investigación en el Repositorio Institucional de la Universidad Nacional de Ucayali, bajo los siguientes términos:

Primero: Otorgo a la Universidad Nacional de Ucayali **licencia no exclusiva** para reproducir, distribuir, comunicar, transformar (únicamente mediante su traducción a otros idiomas) y poner a disposición del público en general mi tesis (incluido el resumen) a través del Repositorio Institucional de la UNU, en formato digital sin modificar su contenido, en el Perú y en el extranjero; por el tiempo y las veces que considere necesario y libre de remuneraciones.

Segundo: Declaro que la tesis es una creación de mi autoría y exclusiva titularidad, por tanto me encuentro facultado a conceder la presente autorización, garantizando que la tesis no infringe derechos de autor de terceras personas.

Tercero: Autorizo la publicación,

☐ **Total** (significa que todo el contenido de la tesis en PDF será compartido en el repositorio)

☐ **Parcial** (significa que solo la caratula, la dedicatoria y el resumen en PDF será compartido en el repositorio)

De mi TESIS de investigación en la página web del Repositorio Institucional de la UNU.

En señal de conformidad firmo la presente autorización.

Fecha: ____ / ___/ _____

Email: _____ Firma: _____

Teléfono: _____ DNI: _____

DEDICATORIA

A nuestros padres, por ser el pilar fundamental en todo lo que somos, en toda nuestra educación, tanto universidad, como en la vida, por su incondicional apoyo perfectamente mantenido a través del tiempo.

AGRADECIMIENTO

A la Universidad nacional de Ucayali, por habernos acogido durante nuestros cinco años de estudios.

A todos nuestros maestros, ya que ellos nos enseñaron a valorar los estudios y a superarnos cada día.

A nuestros padres, porque ellos estuvieron en los días más difíciles de nuestra vida como estudiante.

A todas las personas que de una u otra manera contribuyeron en el desarrollo de la presente tesis.

INDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA…… v

AGRADECIMIENTO…… vi

LISTA DE CUADROS…… x

LISTA DE GRÁFICOS…… xii

LISTA DE ANEXOS…… xiii

RESUMEN…… xv

ABSTRACT…… xvi

INTRODUCCIÓN…… xvii

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA…… 1

1.1. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA…… 1

1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA…… 3

1.2.1. Problema General…… 3

1.2.2. Problemas Específicos…… 3

1.3. JUSTIFICACIÓN…… 4

1.4. OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN…… 5

1.4.1. Objetivo General…… 5

1.4.2. Objetivos Específicos…… 5

1.5. HIPÓTESIS, VARIABLES Y OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES…… 6

1.5.1. Hipótesis General…… 6

1.5.2. Hipótesis Específicas…… 6

1.5.3. Variables Dependientes…… 7

1.5.4. Variable Independiente…… 8

1.5.5. Operacionalización de Variables…… 8

1.5.6. Variable Interviniente…… 11

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO…… 12

2.1. ANTECEDENTES DE ESTUDIO…….. 12

2.2. PLANTEAMIENTO TEORICO DEL PROBLEMA……... 14

2.3. MARCO CONCEPTUAL……. 18

CAPÍTULO III

MARCO METODOLÓGICO……. 27

3.1. METODO DE INVESTIGACIÓN……. 27

3.2. POBLACIÓN Y MUESTRA…….. 27

3.3. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS PARA LA RECOLECCIÓN DE DATOS……..…….…. 28

3.4. TRATAMIENTO DE DATOS…… 30

CAPÍTULO IV

RESULTADOS Y DISCUSIÓN…… 31

4.1. PEA OCUPADA POR GRUPOS OCUPACIONALES EN UCAYALI…… 31

4.2. PRINCIPALES EMPLEOS EN EL DISTRITO DE CAMPO VERDE……. 32

4.3. NIVELES DE INGRESOS EN EL DISTRITO DE CAMPO VERDE……. 33

4.4. CARACTERÍSTICAS SOCIOECONÓMICAS DE LOS HOGARES EN EL DISTRITO DE CAMPO VERDE 2018……. 34

4.5. PRUEBAS DE HIPÓTESIS DE LA INVESTICACIÓN……. 37

4.5.1. Hipótesis General…….. 37

4.5.2. Hipótesis Específica 1…….. 41

4.5.3. Hipótesis Específica 2…….. 43

4.5.4. Hipótesis Específica 3…….. 45

4.5.5. Hipótesis Específica 4…….. 48

4.5.6. Hipótesis Específica 5…….. 50

4.5.7. Hipótesis Específica 6…….. 52

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES…… 56

5.1. CONCLUSIONES…… 56

5.2. RECOMENDACIONES…… 61

BIBLIOGRAFÍA …….. 63

ANEXOS…….. 65

LISTA DE CUADROS

		Pág.
Cuadro 1.	Coronel Portillo: Condición de pobreza (%) y ubicación del distrito por nivel de pobreza, 2007……	2
Cuadro 2.	Coronel Portillo: Condición de pobreza (%) y ubicación del distrito por nivel de pobreza, 2009……	2
Cuadro 3.	Estimado del número de hogares 2017……	28
Cuadro 4.	Niveles de materiales y servicios básicos de la vivienda……..	38
Cuadro 5.	Campo Verde: Niveles socioeconómicos por Grupos Ocupacionales……..	39
Cuadro 6.	Campo Verde: Niveles de Ingresos por Grupos Ocupacionales……..	42
Cuadro 7.	Campo Verde: Tipos de Propiedad de la Vivienda por Grupos Ocupacionales…….....	44
Cuadro 8.	Niveles de materiales y servicios básicos de la vivienda…….	46
Cuadro 9.	Campo Verde: Materiales y servicios básicos de la vivienda por Grupos Ocupacionales…….	46
Cuadro 10.	Niveles de transporte y comunicación del hogar……	48
Cuadro 11.	Campo Verde: Servicios de comunicación y medios de transporte por Grupos Ocupacionales……	48
Cuadro 12.	Niveles de artefactos electrodomésticos del hogar…	50
Cuadro 13.	Campo Verde: Artefactos electrodomésticos de los hogares por Grupos Ocupacionales……	51

Cuadro 14. Niveles de calidad de gastos del hogar…….. 53

Cuadro 15. Campo Verde: Gastos de los hogares por Grupos Ocupacionales……. 53

LISTA DE GRÁFICOS

		Pág.
Gráfico 1.	Ucayali: PEA por Grupos Ocupacionales 2004 – 2014.....	31
Gráfico 2.	Empleo de los jefes de hogar por Grupos Ocupacionales en el distrito de Campo Verde 2018…….	32
Gráfico 3.	Niveles de ingreso de los jefes de hogar en el distrito de Campo Verde – En Soles 2018……..	33
Gráfico 4.	Modalidad de propiedad de las viviendas en el distrito de Campo Verde 2018……..	34
Gráfico 5.	Materiales de construcción y servicios de las viviendas en el distrito de Campo Verde 2018……..	35
Gráfico 6.	Principales artefactos electrodomésticos de las viviendas en el distrito de Campo Verde 2018……..	36
Gráfico 7.	Principales gastos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2018……..……..	36
Gráfico 8.	Campo Verde: Niveles socioeconómicos por Grupos Ocupacionales…….	38

LISTA DE ANEXOS

		Pág.
Anexo 1.	Matriz de consistencia……..	66
Anexo 2.	Clasificación Internacional Uniforme de Ocupaciones (CIUO)……	67
Anexo 3.	Formato de encuesta……	70
Anexo 4.	Sistema de puntuación para la medición del nivel socioeconómico…….	72
Anexo 5.	Campo Verde: Niveles de Ingresos por Actividades Ocupacionales……..	73
Anexo 6.	Prueba Chi Cuadrada: Independencia de Niveles de Ingresos y Actividades Ocupacionales…….	74
Anexo 7.	Campo Verde: Modalidades de propiedad de la vivienda por Actividades Ocupacionales……..	75
Anexo 8.	Prueba Chi Cuadrado: Independencia de Modalidades de propiedad de la vivienda y Actividades Ocupacionales……...	76
Anexo 9.	Campo Verde: Materiales y servicios básicos de la vivienda por Actividades Ocupacionales……..	77
Anexo 10.	Prueba Chi Cuadrado: Independencia entre Materiales y servicios básicos de la vivienda y las Actividades Ocupacionales……..	78
Anexo 11.	Campo Verde: Servicios de Comunicación y Medios de Transporte por Actividades Ocupacionales……..	79
Anexo 12.	Prueba Chi Cuadrado: Independencia entre Servicios	

de Comunicación y Medios de Transporte y las Actividades Ocupacionales……. 80

Anexo 13. Campo Verde: Artefactos electrodomésticos del hogar por Actividades Ocupacionales…….. 81

Anexo 14. Prueba Chi Cuadrada: Independencia entre Artefactos electrodomésticos del hogar y las Actividades Ocupacionales……... 82

Anexo 15. Campo Verde: Gastos de los hogares por Actividades Ocupacionales…….. 83

Anexo 16. Prueba Chi Cuadrado: Independencia entre Gastos de los hogares y las Actividades Ocupacionales…….. 84

Anexo 17. Campo Verde: Niveles socioeconómicos de los hogares por Actividades Ocupacionales……... 85

Anexo 18. Prueba Chi Cuadrado: Independencia entre los Niveles socioeconómicos de los hogares y las Actividades Ocupacionales…….. 86

RESUMEN

La pobreza está directamente relacionada a los niveles y patrones de empleo, siendo por tanto un eje de toda política de reducción de la pobreza. En el Departamento de Ucayali se ha observado una significativa reducción de los indicadores del porcentaje de pobreza. Pero es en el distrito de Campo Verde donde se ha observado una mejora de mayor significación. Esta mejor situación de los niveles de pobreza guarda una relación positiva con los niveles de empleo, resultando de mucho interés identificar las actividades ocupacionales que han generado este escenario favorable y la forma en la que ha repercutido en los niveles socioeconómicos de los hogares, donde una significativa reducción de la actividad agropecuaria y aumento en la actividad de servicios caracterizaron a la PEA de Ucayali en los últimos años.

En este estudio se ha determinado que en el distrito de Campo Verde, los niveles socioeconómicos de los hogares son dependientes de los grupos ocupacionales de modo muy altamente significativo, encontrándose que las principales actividades ocupacionales de la población son: Vendedores de comercios y mercados con 32.4%, Profesionales, técnicos y empleados administrativos, con 18.6%, artesanos, obreros y motocarristas con 12.5% y los profesionales e intelectuales con 12.3%, y no se registraron actividades ocupacionales de Ganaderos, donde el 79.6% de los hogares posee niveles socioeconómicos de entre los niveles Bajo Superior y Medio Superior, un 15.2% presenta niveles socioeconómicos Alto Inferior y Alto Superior. Y solo un 2.4% presenta nivel Marginal Superior, mientras que no se registraron hogares de nivel Marginal Inferior.

ABSTRACT

The poverty is directly related to the levels and employment patterns, being therefore an axis of all politics of reduction of the poverty. In the Department of Ucayali a significant reduction of the indicators of the percentage of poverty has been observed. But it is in the District of Green Field where an improvement of more significance has been observed. This best situation in the levels of poverty keeps a positive relationship with the employment levels, being of a lot of interest to identify the occupational activities that have generated this favorable scenario and the form in which has rebounded in the socioeconomic levels of the homes., where a significant reduction of the agricultural activity and I increase in the activity of services they characterized to he/she BREAKS WIND it of Ucayali in the last years.

In this study it has been determined that in the District of Green Field, the socioeconomic levels of the homes are dependent of the occupational groups in a very highly significant way, being that the population's main occupational activities are: Salespersons of trade and markets with 32.4%, Professionals, technicians and administrative employees, with 18.6%, artisans, workers and motocarristas with 12.5% and the professionals and intellectuals with 12.3%, and they didn't register occupational activities of Cattlemen, where 79.6% of the homes possesses socioeconomic levels of among the levels Under Superior and Half Superior, 15.2% presents levels socioeconomic High Inferior and High Superior. And alone 2.4% presents level Marginal Superior, while they didn't register homes of Inferior Marginal level.

INTRODUCCIÓN

Uno de los fines primordiales de la ciencia económica es la investigación de fenómenos sociales como la pobreza, la desigualdad y la exclusión social. La condición de pobreza de una persona equivale a algún grado de privación que impide el desarrollo pleno de sus capacidades

La pobreza está directamente relacionada a los niveles y patrones de empleo. De tal modo, los procesos del mercado de trabajo contribuyen a explicar la intensidad y las características que asume la pobreza, así como las razones por las cuales tiende a concentrarse en determinados grupos.

El empleo es por lo tanto un eje de toda política de reducción de la pobreza, ya que es un determinante para caer y permanecer en esta condición y un factor decisivo para salir de ella. El fenómeno de la pobreza se vincula directamente con la subutilización de la mano de obra producto del desempleo y el subempleo, con la presencia de empleo con bajos salarios y con el acceso desigual al empleo, y las barreras para insertarse laboralmente que enfrentan amplios grupos poblacionales.

En el Departamento de Ucayali se ha observado una significativa reducción de los indicadores del porcentaje de pobreza. Pero es en el distrito de Campo Verde donde se ha observado una mejora de mayor significación que en los otros distritos.

La situación de pobreza en el distrito de Campo Verde del año 2009 ha mejorado de mejor manera que en los otros distritos llegando a estar por encima de la situación media de la provincia Coronel Portillo en los porcentajes de Pobres no Extremos y de No Pobres. Esta mejor situación de los niveles de pobreza, guarda una relación positiva con los niveles de empleo, resultando de

mucho interés identificar las actividades ocupacionales que han generado este escenario favorable y la forma en la que ha repercutido en los niveles socioeconómicos de los hogares.

En consecuencia, es preciso realizar los estudios económicos que permitan analizar ese contexto, dando lugar la interrogante de la presente investigación, en lo que se refiere a los objetivos, el presente estudio de investigación propone lo siguiente:

Determinar los grupos ocupacionales predominantes y los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA

Uno de los fines primordiales de la ciencia económica es la investigación de fenómenos sociales como la pobreza, la desigualdad y la exclusión social. La condición de pobreza de una persona equivale a algún grado de privación que impide el desarrollo pleno de sus capacidades

La pobreza está directamente relacionada a los niveles y patrones de empleo. De tal modo, los procesos del mercado de trabajo contribuyen a explicar la intensidad y las características que asume la pobreza, así como las razones por las cuales tiende a concentrarse en determinados grupos.

El empleo es por lo tanto un eje de toda política de reducción de la pobreza, ya que es un determinante para caer y permanecer en esta condición y un factor decisivo para salir de ella. El fenómeno de la pobreza se vincula directamente con la subutilización de la mano de obra producto del desempleo y el subempleo, con la presencia de empleo con bajos salarios y con el acceso desigual al empleo, y las barreras para insertarse laboralmente que enfrentan amplios grupos poblacionales.

En el Departamento de Ucayali se ha observado una significativa reducción de los indicadores del porcentaje de pobreza. Pero es en el Distrito de Campo Verde donde se ha observado una mejora de mayor

significación que en los otros distritos, como puede verse en los siguientes cuadros.

Cuadro 1. Coronel Portillo: Condición de pobreza (%) y ubicación del distrito por nivel de pobreza, 2007.

PROVINCIA DISTRITO	TOTAL DE POBRES	POBRES EXTREMOS	POBRES NO EXTREMOS	NO POBRES	UBICACIÓN DE POBREZA TOTAL 1
CORONEL PORTILLO	37.2	12.2	25	62.8	
IPARIA	72.4	38.1	34.3	27.6	616
MASISEA	65.8	30.4	35.4	34.2	810
MANANTAY	45.6	14.8	30.8	54.4	1277
CAMPO VERDE	45.3	14.2	31.1	54.7	1288
NUEVA REQUENA	38.1	11.6	26.5	61.9	1399
YARINACOCHA	36.3	11.6	24.7	63.7	1433
CALLERÍA	27.1	7.4	19.7	72.9	1613

1: Ordenamiento en función al porcentaje de pobreza total de los distritos del país (el mayor es La Punta: 1836)
Fuente: INEI – Mapa de Pobreza Distrital 2007.

Cuadro 2. Coronel Portillo: Condición de pobreza (%) y ubicación del distrito por nivel de pobreza, 2009.

PROVINCIA DISTRITO	TOTAL DE POBRES	POBRES EXTREMOS	POBRES NO EXTREMOS	NO POBRES	UBICACIÓN DE POBREZA TOTAL 1
CORONEL PORTILLO	22.4	3.4	19	77.6	
IPARIA	64.3	26	38.3	35.7	643
MASISEA	37.6	5	32.6	62.4	1249
NUEVA REQUENA	34.7	10.2	24.5	65.3	1307
YARINACOCHA	26.2	3.6	22.7	73.8	1498
MANANTAY	22.5	2.3	20.1	77.5	1573
CAMPO VERDE	21.5	2.2	19.3	78.5	1596
CALLERÍA	14.9	1.8	13.1	85.1	1706

1: Ordenamiento en función al porcentaje de pobreza total de los distritos del país (el mayor es La Punta: 1836).
Fuente: INEI – Mapa de Pobreza Distrital 2009.

La situación de pobreza en el distrito de Campo Verde del año 2009 ha mejorado de mejor manera que en los otros distritos llegando a estar por encima de la situación media de la provincia Coronel Portillo en los porcentajes de Pobres no Extremos y de No Pobres. Esta mejor

situación de los niveles de pobreza, según lo expresado anteriormente, guarda una relación positiva con los niveles de empleo. En consecuencia, es preciso realizar los estudios económicos que permitan analizar ese contexto, dando lugar las interrogantes de la presente investigación:

1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

1.2.1. Problema General

- ¿Cuáles son los grupos ocupacionales predominantes y los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?

1.2.1. Problemas Específicos

- ¿Cuáles son los grupos ocupacionales sobresalientes en los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?
- ¿Cuáles son los niveles de ingresos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?
- ¿Cuáles son las modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?

- ¿Cuáles son los materiales de vivienda dominantes y los servicios básicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?
- ¿Cuáles son los servicios de comunicación y medios de transporte predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?
- ¿Cuáles son los artefactos electrodomésticos de uso abundante en los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?
- ¿Cuáles son los gastos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017?

1.3. JUSTIFICACIÓN

La importancia de este estudio radica en que se mostrará y analizará las características socioeconómicas de los hogares de la zona urbana en el Distrito de Campo Verde, identificándose las características de los grupos ocupacionales que están generando el incremento significativo en el bienestar de la población, que en los últimos años están señalando los indicadores de pobreza.

Con el conocimiento de las características observadas en la transformación que se está suscitando en este distrito, y con las recomendaciones que derivarán de este estudio, podrán definirse políticas públicas orientadas a su mejoramiento, de tal modo que se alcancen resultados sostenibles en el tiempo. Además, dicha

caracterización podrá ser replicada en otros distritos que aún no obtuvieron mejoras sustanciales, incrementándose de esta manera los beneficios que se podrán obtener de este estudio.

1.4. OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN

1.4.1. Objetivo General

- Determinar los grupos ocupacionales predominantes y los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.

1.4.2. Objetivos Específicos

- Conocer los grupos ocupacionales sobresalientes en los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Conocer los niveles de ingresos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Conocer las modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Conocer los materiales de vivienda dominantes y los servicios básicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.

- Conocer los servicios de comunicación y medios de transporte predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Conocer los artefactos electrodomésticos de uso abundante en los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Conocer los gastos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.

1.5. HIPÓTESIS, VARIABLES Y OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

1.5.1 Hipótesis General

- Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen de manera significativa en los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017.

1.5.2. Hipótesis Específicas

- Existen grupos ocupacionales que influyen en los niveles de ingresos de los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en las modalidades de propiedad y los tipos de vivienda de

los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.

- Existen grupos ocupacionales dominantes que influyen en los materiales de vivienda y los servicios básicos de los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en los servicios de comunicación y medios de transporte de los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Existen grupos ocupacionales dominantes que influyen en los artefactos electrodomésticos de los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.
- Existen grupos ocupacionales que influyen en gastos de los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.

1.5.3. Variables Dependientes

Y1: Niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017.

Y2: Niveles de ingresos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017.

Y3: Modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

Y4: Materiales de vivienda predominantes y los servicios básicos de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

Y5: Servicios de comunicación y medios de transporte predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

Y6: Artefactos electrodomésticos predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

Y7: Gastos predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

Y8: Número de integrantes de los hogares según edades en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

1.5.4. Variable Independiente

X: Actividades ocupacionales predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017.

1.5.5. Operacionalización de las Variables

- **Variable Dependiente Y1:** Niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores: % de hogares según puntuaciones de los indicadores de niveles socioeconómicos.

A obtenerse mediante la encuesta a los hogares, para determinar los niveles siguiendo la metodología de la Asociación Peruana de Empresas de Investigación de Mercados (APEIM):

- Nivel socioeconómico A (el de mayores ingresos).
- Nivel socioeconómico B (clase media).
- Nivel socioeconómico C (clase media baja)
- Nivel socioeconómico D (población pobre)
- Nivel socioeconómico E (población en extrema pobreza)

- **Variable Dependiente Y2:** Niveles de ingresos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores:

- % de hogares por niveles de ingresos en Soles. A obtenerse mediante la encuesta a los hogares.
- Nivel de ingreso promedio de la PEA por grupo ocupacional.

- **Variable Dependiente Y3:** Modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores: % de hogares por modo de propiedad y tipos de vivienda. A obtenerse mediante la encuesta a los hogar.

- **Variable Dependiente Y4:** Materiales de vivienda que son predominantes y los servicios básicos de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores: % de hogares por materiales de vivienda y servicios básicos. A obtenerse mediante la encuesta a los hogar.

- **Variable Dependiente Y5:** Servicios de comunicación y los medios de transporte predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores: % de hogares por uso de medios de comunicación y de medios de transporte.

- **Variable Dependiente Y6:** Artefactos electrodomésticos predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores: % de hogares por artefactos electrodomésticos.

- **Variable Dependiente Y7:** Gastos predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores: % de hogares por gastos predominantes del hogar.

- **Variable Dependiente Y8:** Número de integrantes de los hogares según edades en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017.

  Indicadores: % de hogares por integrantes en edad de trabajar.

1.5.6. Variable Interviniente

Departamento de Ucayali.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. ANTECEDENTES DEL ESTUDIO

Rivera, Iván[1]**,** en su artículo científico **"Microeconomía de la pobreza: El caso del Perú",** señala: Unos afirman que un crecimiento económico sostenido basado en el libre mercado va a acabar con la pobreza, pues ese crecimiento paulatinamente llega a todos. Otros afirman que la solución está en dar más recursos a los pobres mediante ayuda internacional, tributación y un avance sustancial en los derechos sociales. Ambos enfoques generales se han implementado y no han dado los resultados esperados porque ignoran cómo funcionan las cosas en la práctica y dan recetas muy generales. Ambos enfoques no se dan cuenta de que soluciones generales no van a funcionar, si no nos damos el trabajo de entender las vidas de los pobres en toda su complejidad, y consultamos con ellos para saber qué piensan o qué quieren hacer. Por esto estamos convencidos de que el mejor enfoque para entender y solucionar la pobreza es el de microeconomía de la pobreza.

Con estos objetivos se requiere investigar cómo viven los pobres, cuál es su comportamiento económico con respecto a las decisiones fundamentales en sus hogares: sus decisiones sobre cuántos hijos tener, cuánto gastar en educación, en salud, cómo generan sus

[1] Rivera, Iván. "Microeconomía de la pobreza: El caso del Perú".

ingresos, qué producen, dónde se emplean, qué consumen, cuánto ahorran, cuánto se piden prestado, etcétera.

Entonces, que la pobreza existe porque los pobres carecen de las oportunidades de progreso que tiene el resto de la población. Vale decir, una política para igualar las oportunidades de progreso de los pobres con el resto de la población es el camino para erradicar o minimizar la pobreza en el país, pero esta requiere ser precisa y aterrizada a nivel microeconómico para ser efectiva.

Bravo Borja, Rosa[2]. **"Condiciones de Vida y Desigualdad Social: Una Propuesta Para la Selección de Indicadores",** expresa: La creación de empleo productivo constituye en sí misma una meta y una condición necesaria para crecer con equidad. El mercado de trabajo como expresión de la estructura productiva, se ha organizado de manera segregada con relación a los mercados diferenciales de productividad entre distintas actividades.

Las actividades tecnológicamente más avanzadas no han generado empleos suficientes para absorber la oferta de fuerza de trabajo. De esta forma, el ajuste entre oferta y demanda se ha producido con cargo a la expansión de actividades tradicionales e informales de menor productividad relativa.

La desocupación, no ha sido, salvo en períodos de fuerte crisis, el principal problema estructural del mercado de trabajo. La mayor competitividad internacional se ha alcanzado especialmente en actividades vinculadas con la explotación de recursos naturales y de

[2] Bravo Borja, Rosa. "Condiciones de Vida y Desigualdad Social: Una Propuesta Para la Selección de Indicadores"**.**

algunos bienes industriales, las que a su vez se caracterizan por ser poco generadoras de empleo, es decir, tienen baja elasticidad del empleo con relación al producto.

El ingreso del trabajo es la principal fuente de ingreso de la gran mayoría de los hogares, donde el número de aportantes con relación al número de dependientes es una variable importante que disminuye las posibilidades de mejores condiciones de vida para sus integrantes.

Existe una elevada y creciente proporción de hogares cuyo jefe o principal aportante trabaja en actividades de baja productividad, como asalariado o trabajador independiente. Como estas actividades son generalmente mal remuneradas, los miembros de esos hogares tienen mayor probabilidad der ubicarse bajo la línea de la pobreza. La desigualdad en la distribución de los recursos económicos y sociales define niveles de vida desiguales para la población.

2.2. PLANTEAMIENTO TEÓRICO DEL PROBLEMA

Vásquez H., Enrique, en su título de "**Generación de riqueza para reducir la pobreza en el Perú**", explica:

Para que el crecimiento económico se traduzca en un mayor bienestar de la población, se necesita aprovechar de manera eficiente y eficaz las potencialidades de las regiones y asignar adecuadamente los recursos. Sin embargo, para que ello sea posible, se requiere reforzar los mecanismos por medio de los cuales tanto el Estado como el sector privado establecen las condiciones para incrementar la producción o

riqueza, y distribuir mejor los beneficios del crecimiento en la población, sobre todo la más pobre.

La reducción de la pobreza significa generar las condiciones físicas y reglas de juego que permitan que los grupos poblacionales más vulnerables salgan de esta condición de manera definitiva. Los pobres dejarán de serlo solamente cuando tengan la capacidad de acceder a un empleo digno que les permita obtener un ingreso permanente.

Desde esta perspectiva, una sostenida y creciente demanda laboral por parte del sector privado es clave para vincular al pobre con el mercado. La manera más sana de lograrlo es que el Estado genere las condiciones físicas y las reglas de juego adecuadas para que exista inversión privada generadora de empleo digno. En consecuencia, se concibe al sector privado como principal motor del desarrollo económico y productivo y, por ende, de la generación de riqueza. No obstante, se requiere que tanto el Estado como las entidades privadas actúen de manera articulada y confluyan en políticas nacionales. En este sentido, este artículo pretende proponer recomendaciones para el aliento de iniciativas público-privadas de mejora de oportunidades para los pobres.

Simone Ceccehini y Andras Uthoff, en su título de "**Reducción de la pobreza, tendencias demográficas, familias y mercado de trabajo en América Latina**", explica:

El crecimiento económico con estabilidad es una condición necesaria pero no suficiente para la reducción de la pobreza. Para obtener resultados satisfactorios en ese sentido, el crecimiento tiene que traducirse en más y mejores ingresos familiares ya sea vía la generación

de empleo para los miembros activos de las familias más pobres y/o vía la corrección de las desigualdades sociales más agudas focalizando las transferencias en las familias de menores ingresos (CEPAL 2005).

Los factores demográficos pueden ayudar a explicar diferencias tanto en las tasas de crecimiento económico como en la reducción de la pobreza, lo que ha sido destacado por varios autores y organizaciones internacionales. La reducción del número de dependientes en el hogar origina un aumento relativo de personas con excedente de producción, aumentando por lo tanto el ingreso per cápita de los hogares.

A su vez, el mercado de trabajo es considerado como uno de los eslabones principales entre el crecimiento económico y la reducción de la pobreza (CEPAL 2000a, 2000b y 2005b). El empleo es la principal fuente de ingreso de los individuos y de los hogares. En particular, CEPAL (2006) ha mostrado que en América Latina los cambios en el funcionamiento del mercado laboral y el deterioro de la calidad de los puestos de trabajo han llevado a un debilitamiento de la relación entre crecimiento del producto y disminución de la pobreza.

Se reconoce así que las personas cuyos ingresos per cápita se encuentran por arriba pero muy cercanas a la línea de indigencia se encuentran en una situación muy vulnerable, dado que pueden fácilmente caer en la pobreza extrema producto de eventuales crisis económicas o de circunstancias que merman temporal o permanentemente los recursos familiares como enfermedades, discapacidad de un miembro perceptor de ingreso en la familia, nacimientos, defunciones, etc.

Por otro lado, los miembros activos de estas familias acceden a mercados de trabajo segmentados, afectando su perfil ocupacional mediante distintos niveles de incidencia de problemas de empleo como el de la informalidad, la precarización, el desempleo, y las discriminaciones en los ingresos salariales (CEPAL 2007).

Además, la productividad laboral de los miembros de los hogares pobres es limitada por su escaso capital educativo y por las dificultades en acceder a empleos de mayores ingresos. Así, los bajos ingresos de los económicamente activos y las altas tasas de dependencia implican ingresos per cápita del hogar por debajo de la línea de pobreza, lo que a su vez limita la formación de capital humano de todos los miembros del hogar y contribuye a la transmisión intergeneracional de la pobreza (CEPAL 1998; Paz y otros 2004; Rodríguez 2006).

Otro factor que incide en las tendencias de la pobreza es la relación con los cambios de productividad en el mercado de trabajo, y por ende la elasticidad empleo-producto. Dado que el empleo es la principal fuente de ingreso de los individuos y de los hogares, especialmente de los pobres, el desempleo y la escasa productividad laboral asociada a empleos de baja calidad no permiten a los trabajadores satisfacer sus necesidades básicas ni aquellas de sus familiares. **Se genera así un estrecho vínculo entre la incidencia de la pobreza y la de los problemas de empleo**.

De ahí que las tendencias de los indicadores de pobreza puedan entonces ser analizadas identificando la importancia relativa de los

cambios en los mercados de trabajo, en las estructuras demográficas y en las estructuras y comportamientos familiares.

Su incidencia podrá variar como consecuencia de los cambios que resultan de mejoras en el ingreso por ocupado y los cambios en el número de ocupados en relación con la población total (o “tasa de ocupación global”) –que resultan de la interacción entre los cambios en las estructuras y decisiones familiares y el comportamiento de los miembros del hogar en el mercado de trabajo. Ceteris paribus, si el ingreso por ocupado aumenta, en particular en los deciles más bajos de la distribución del ingreso, esto contribuirá a la reducción de la pobreza monetaria. De manera similar, un aumento en el número de ocupados en relación con la población total contribuirá a la disminución del porcentaje de personas que viven por debajo de la línea de pobreza.

2.3. MARCO CONCEPTUAL

Nivel de vida

El nivel de vida se refiere al grado en que las personas satisfacen sus necesidades humanas fundamentales. La medición de los niveles de vida a través de indicadores sociales se denomina método directo, pues mide cada una de las dimensiones del bienestar de manera independiente. El directo corresponde al método del ingreso, el que a través del costo de una canasta básica calcula el ingreso necesario para comprar bienes y servicios que permiten satisfacer las necesidades de subsistencia (alimentación, vivienda salud, educación). Este método supone que todas las personas que viven en hogares bajo la línea de la

pobreza, no alcanzan una calidad de vida compatible con la satisfacción de las necesidades materiales fundamentales. Así, el ingreso se utiliza como una medida sintética e indirecta de los niveles de vida.

Nivel socioeconómico

El nivel o estatus socioeconómico es una medida total económica y sociológica combinada de la preparación laboral de una persona y de la posición económica y social individual o familiar en relación a otras personas, basada en sus ingresos, educación, y empleo. Al analizar el nivel socioeconómico de una familia se analizan, los ingresos del hogar, los niveles de educación, y ocupación, como también el ingreso combinado, comparado con el individual, y también son analizados los atributos personales de sus miembros.

Se clasifica por lo general en tres categorías, Alto, Medio, y Bajo en las cuales una familia puede ser ubicada. Para ubicar a una familia o individuo en una de estas tres categorías una o todas las siguientes tres variables (ingreso, educación, y ocupación) pueden ser analizados o procesados por alguien. Una cuarta variable, riqueza, también puede ser analizada para determinar el estatus socioeconómico.

En el país, la medición de los niveles socioeconómicos es realizada por la Asociación Peruana de Empresas de Investigación de Mercados - APEIN, en base a la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO) que realiza el Instituto Nacional de Estadística e Informática – INEI.

Productividad laboral

En términos generales, la productividad es la medida de cuán eficiente ha sido el uso de los recursos. La definición básica de la productividad laboral es el producto o el valor añadido dividido por la cantidad de trabajo que se utilizó para generar el producto. Se puede definir como producto por hora trabajada, o como producto anual por persona empleada. La productividad laboral es más específica que la productividad de todos los factores de producción, que abarca no sólo el trabajo básico, sino también aspectos tales como la calidad de la gestión, el progreso técnico, el sistema de gobierno y los efectos de las enfermedades y la criminalidad.

La productividad laboral aumenta con el incremento del valor añadido obtenido mediante una mejor utilización y coordinación de todos los factores de producción. Las diferentes tasas de productividad laboral no tienen ninguna relación con las diferencias del grado de esfuerzo que aportan los trabajadores, sino más bien con distintas condiciones de trabajo. En una economía en desarrollo, un trabajador pobre puede realizar jornadas sumamente largas y trabajar duramente bajo condiciones físicas impropias, sin que su productividad del trabajo aumente y, por ende, sólo reciba bajos ingresos, sencillamente porque no ha tenido acceso a la tecnología o a la educación, u otros factores necesarios para elevar la productividad. De allí la importancia de aumentar la inversión en capital humano y físico.

Actividad ocupacional

La actividad ocupacional es: "un conjunto de tareas y destrezas que realizan una ocupación efectiva en el ambiente y que cumple satisfactoriamente los roles establecidos en su comunidad de residencia." Con lo se concluyen estos conceptos básicos:

- Un conjunto de acciones y movimientos funcionales (tareas).
- La habilidad para realizar una tarea dentro de una actividad (destreza).
- Un motivo individual para ser efectivo en el ambiente.
- El concepto de rol que describe la interrelación del individuo con el ambiente.
- Las tradiciones culturales que influencian la adaptación.
- Los procesos de socialización que forman al individuo como un participante social.

Grupos ocupacionales

Esta clasificación está relacionada con las labores que realiza la persona en su ocupación. Para obtener una clasificación que sea comparable con las estadísticas internacionales, se ha adoptado el “Código Nacional de Ocupaciones” (Adaptación de la Clasificación Internacional Uniforme de Ocupaciones Revisada: CIUO - 88).

Esta clasificación, también conocida por sus siglas en inglés ISCO, es una estructura de clasificación de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) para organizar la información de trabajo y empleo. Es parte de la familia internacional de clasificaciones

económicas y sociales de las Naciones Unidas. La versión actual, conocida como CIUO-08, se publicó en 2008 y es la cuarta iteración, después de la CIUO-58, CIUO-68 e CIUO-88. En el Anexo 2 se adjunta esta clasificación.

Perfiles Ocupacionales

Un perfil ocupacional consiste en la descripción de las habilidades que un trabajador debe tener (o tiene) para ejercer eficientemente un puesto de trabajo. Es una agrupación de unidades de competencias laborales (UCL), relevantes para una determinada área ocupacional u oficio, según lo determine el organismo sectorial de competencias laborales.

El Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, a través de la Dirección General de Formación Profesional y Capacitación Laboral ha aprobado el Catálogo Nacional de Perfiles Ocupacionales, median el cual se ordena y organiza los perfiles ocupacionales (cualificaciones) en familias productivas vinculadas a una rama o un sector de actividad económica. Dichos perfiles y sus unidades (normas de competencia laboral) son susceptibles de reconocimiento y certificación.

Prueba de Chi Cuadrado

O prueba de ji cuadrada (χ^2 de Pearson) se considera una prueba no paramétrica para el contraste de hipótesis. Esta prueba estadística se emplea en el análisis de dos o más grupos y de dos o más variables de tipo cualitativo. Es decir, que sus valores representan

categorías o grupos en una variable. Hay diferentes aspectos que surgen cuando se desea examinar la relación entre dos variables categóricas:

- La BONDAD del ajuste.
- La HOMOGENEIDAD de las muestras.
- La INDEPENDENCIA de las variables.

$$\chi^2 = \sum_i \frac{(\text{observada}_i - \text{teorica}_i)^2}{\text{teorica}_i}$$

Cuanto mayor sea el valor de χ^2, menos verosímil es que la hipótesis nula (que asume la igualdad entre ambas distribuciones) sea correcta, y cuanto más próxima a cero, más ajustadas están ambas distribuciones.

Bondad del ajuste. Mide la discrepancia entre una distribución observada y otra teórica, indicando en qué medida las diferencias existentes entre ambas, se deben al azar.

Homogeneidad de las muestras. Esta prueba de varias muestras cualitativas, consiste en comprobar si varias muestras de un carácter cualitativo proceden de la misma población.

Independencia de variables. Consistente en comprobar si dos características cualitativas están relacionadas entre sí. El procedimiento está diseñado para analizar y mostrar datos de frecuencia contenidos en tablas cruzadas. Las estadísticas son construidas para cuantificar el

grado de asociación entre filas y columnas, y la prueba determina si hay o no una dependencia estadística significante entre la clasificación de las filas y la clasificación de las columnas.

O : Frecuencia Observada en cada celda

E : Frecuencia Esperada para cada celda

N : Sumas totales de filas (i) y columnas (j)

Frecuencia Observada; Oij

Y / X	Columnas j						Totales (N i)
Filas i							
Totales (N j)							N

$$Eij = \frac{Ni \cdot x \, j}{N}$$

$$\chi^2 = \sum \frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

Para determinar el valor crítico del estadístico de prueba procedemos a determinar los grados de libertad: GL = (r - 1)(c - 1). El valor crítico del estadístico ji-cuadrada para $\alpha = 0.05$ y GL = 2 se denota: $X^2_{0.05}$.

En hojas de cálculo del Microsoft Excel:

$X^2_{0.05}$ =DISTR.CHICUAD.CD($X^2_{calculada}$, GL)

Nivel de significación

Es un concepto estadístico asociado a la verificación de una hipótesis. Se define como la probabilidad de tomar la decisión de rechazar la hipótesis nula (H_0) cuando ésta es verdadera (decisión conocida como Error tipo I, o "falso positivo"). Un resultado o efecto

es estadísticamente significativo cuando es improbable que haya sido debido al azar. Una "diferencia estadísticamente significativa" significa que hay evidencias estadísticas de que hay una diferencia; no significa que la diferencia sea grande, importante o radicalmente diferente.

A menudo se utiliza el valor P (o p-valor): si el valor P es inferior al nivel de significación, entonces la hipótesis nula es rechazada. El nivel de significación se acostumbra a denotar por α:

α = P (cometer error tipo I) = P (rechazar Ho siendo cierta)

		Decisión	
		Aceptar H_0	Rechazar H_0
Hipótesis cierta	H_0	Correcta	**Error tipo I**
	H_1	**Error tipo II**	Correcta

El nivel de confianza se indica por 1-α y habitualmente se da en porcentaje (1-α) %. Cuanto menor sea el valor p, más significativo será el resultado. Si un contraste de hipótesis proporciona un valor p inferior a α, la hipótesis nula es rechazada, siendo tal resultado denominado “estadísticamente significativo”. Cuanto menor sea el nivel de significación, más fuerte será la evidencia de que un hecho no se debe a una coincidencia (al azar).

*** : Muy altamente significativo al 0.1% (P<0.001)

** : Altamente significativo al 1% (p<0.01)

* : Significativo al 5% (p<0.05)

NS : No significativo (p>0.05)

Valores pequeños de α otorgan mayor confianza en la determinación de la significación, pero hacen correr mayor riesgo de aceptar una hipótesis nula falsa (error de tipo II), con lo cual se pierde potencia de estudio.

CAPÍTULO III

MARCO METODOLÓGICO

3.1. METODO DE INVESTIGACIÓN

En esta investigación, mediante el apoyo de las Técnicas de Estadística Descriptiva como medidas de tendencia central y de dispersión, con utilización de gráficas estadísticas se determinaron los grupos ocupacionales principales de los hogares en el distrito de Campo Verde.

Luego para definir las pruebas de hipótesis establecidas en este estudio, se aplicó el Método Deductivo con utilización de pruebas de Chi Cuadrado con 95% de confianza, entre cada uno de los Grupos Ocupacionales y los niveles socioeconómicos para establecer el grado de influencia o dependencia de los grupos ocupacionales principales en cada uno de los componentes de los niveles socioeconómicos de los hogares.

3.2. POBLACIÓN Y MUESTRA

La población para este estudio estuvo formada por los hogares de la zona urbana del distrito de Campo Verde, que en el año 2017 se estima en 9,577 hogares.

Para obtener este estimado del número de hogares se ha utilizado la tasa de crecimiento interesal de la población urbana del distrito de Campo Verde, según el siguiente procedimiento:

Cuadro 3. Estimado del número de hogares 2017.

CONCEPTO		TOTAL	RURAL	URBANA	Crecimiento Intercensal Anual Urbano
Población	Censo 1993	13,205	9,186	4,031	0.3894%
	Censo 2007	13,515	9,259	4,256	
Hogares	Censo 2007	3,389	2,435	954	0.3894%
	Año 2017	34,022	24,445	9,577	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática. Elaboración Propia.

Luego, la muestra de hogares para realizar el estudio se ha determinado en 369 hogares, según la fórmula estadística para poblaciones finitas:

$$n = \frac{(z^2\ p\ q\ N)}{(N-1)(e)^2 + (p\ q)z^2}$$

Dónde:

N : Población : 9577
Z : Nivel de confianza 95% : 1.96
e : Error de estimación : 5%
p : Probabilidad de aceptación : 50%
q : Probabilidad de rechazo : 50%
n : Tamaño de la muestra : 369 hogares.

3.3. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS PARA RECOLECCION DE DATOS

Los datos se recolectaron mediante la realización de una encuesta a los hogares urbanos del distrito de Campo Verde, según lo determina el diseño muestral. La encuesta estuvo referida a la

obtención de los indicadores que permitieron calificar el nivel socioeconómico de los hogares y así se determinó la influencia de los grupos ocupacionales en nivel de pobreza de los hogares definido por los componentes de los correspondientes niveles socioeconómicos. Para tal efecto, se realizó entrevistas directas a un representante de cada hogar, que estuvo a cargo del padre o la madre del hogar.

La recolección de datos corresponde a los indicadores de la investigación a través de un cuestionario con el menor número posibles de preguntas las mismas que fueron de tipo “cerradas” con alternativas que definieron el nivel de pobreza según la metodología de la Asociación Peruana de Empresas de Investigación de Mercados (APEIM) de acuerdo a la descripción expresada por el representante entrevistado.

Para la recolección de los datos, se realizó una encuesta a los hogares de la zona urbana del distrito de Campo Verde. Para este efecto se empleó a un equipo de 05 encuestadores formado por estudiantes propios de la zona, con el propósito de disminuir la posibilidad de resistencia de las personas entrevistadas.

Las viviendas en las que se aplicó la encuesta fueron seleccionadas aleatoriamente, buscando una distribución homogénea con el que se coberturó a toda la zona urbana.

Antes de la ejecución de la encuesta, se realizó una capacitación de los encuestadores acerca del contenido del cuestionario, la forma correcta de marcar las respuestas y la cortesía necesaria para abordar a la persona a encuestar. Como parte de esta capacitación se realizó una

encuesta piloto con el propósito de afinar la redacción de las preguntas y como práctica de los encuestadores.

Los resultados se compilaron mediante su digitación en computadora utilizando las hojas electrónicas del Microsoft Excel.

3.4. TRATAMIENTO DE LOS DATOS

El tratamiento de los datos se realizó mediante la utilización de fórmulas y funciones del Microsoft Excel, que permitió la vinculación entre los contenidos de las diversas respuestas. Así, se pudo establecer la vinculación entre los indicadores de cada uno de los componentes analizados, del nivel socioeconómico, y los grupos ocupacionales a los que correspondieron los integrantes de los hogares. Para determinar esta vinculación se aplicó la prueba de Chi Cuadrado con tablas de contingencia, contrastando los resultados con la situación correspondiente a un 95% de confianza.

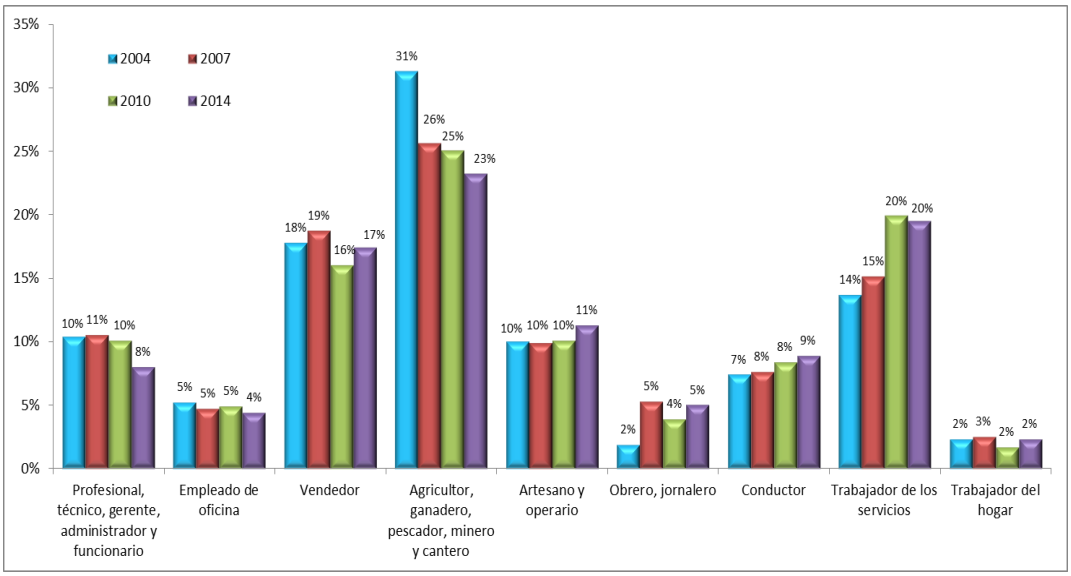
Así mismo se utilizó el Complemento de “Análisis de Datos” del Microsoft Excel con aplicación de las funciones de Estadística Descriptiva y la formulación de gráficas, a fin de efectuar de manera objetiva el análisis y explicación de los resultados correspondientes.

CAPÌTULO IV

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1. PEA OCUPADA POR GRUPOS OCUPACIONALES EN UCAYALI

La Población Económicamente Activa, durante los últimos años, ha sufrido dos importantes cambios en el Departamento de Ucayali. El primero fue la disminución significativa de trabajadores en actividades agropecuarias; en el gráfico se observa que de un 31% de participación en el 2004 ha pasado al 23% el año 2014. El segundo fue un incremento trascendente en los trabajadores de los servicios de 14% de participación el 2004 al 29% en el 2014.



Fuente: MTPE - DGPE - Dirección de Investigación Socio Económico Laboral

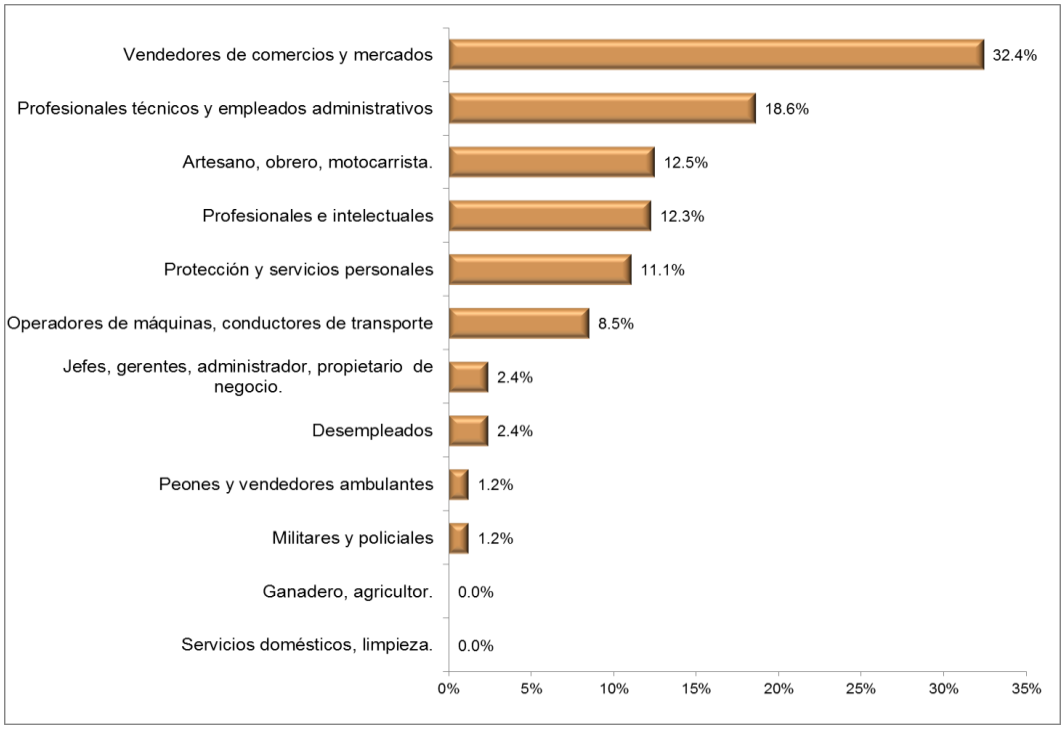
Gráfico 1. Ucayali: PEA por Grupos Ocupacionales 2004 – 2014.

También ha presentado una participación significativa el grupo de vendedores con 17% en al año 2014, mientras que los profesionales y

técnicos disminuyeron del 11% en el 2007 a 8% en el2014, y el grupo de artesanos y operarios se incrementó del 10% al 11% en el 2014.

4.2. PRINCIPALES EMPLEOS EN EL DISTRITO DE CAMPO VERDE

Entre las principales actividades ocupacionales en el distrito de Campo Verde, se ha observado que existe una proporción significativamente mayor de trabajadores Vendedores de comercios y mercados con 32.4%, seguido de Profesionales, técnicos y empleados administrativos, con 18.6%, los artesanos, obreros y motocarristas con 12.5% y los profesionales e intelectuales así como que representan un 12.3%.

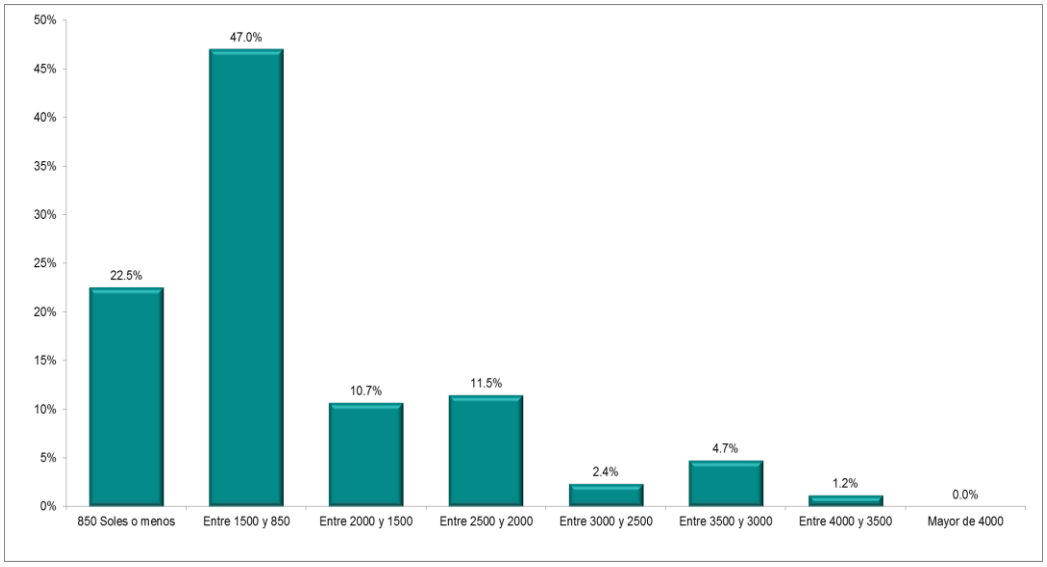


Fuente: Encuesta de esta investigación. Elaboración Propia.

Gráfico 2. Empleo de los jefes de hogar por Grupos Ocupacionales en el distrito de Campo Verde 2018.

4.3. NIVELES DE INGRESOS EN EL DISTRITO DE CAMPO VERDE

El 91.7% de los jefes de hogar entrevistados en el Distrito de Campo Verde, declararon ingresos iguales o menores a los S/. 2,500.00, donde la mayor proporción se encuentre entre los S/. 850.00 y S/. 1,500.00, con 47%, seguido de aquellos cuyos ingresos son menores o iguales a los S/. 850.00 con 22.5%. Solo un 8% declararon tener ingresos entre los 3,000 y 4,000 Soles, mientras que ninguno ha declarado tener ingresos mayores a los 4,000 Soles.

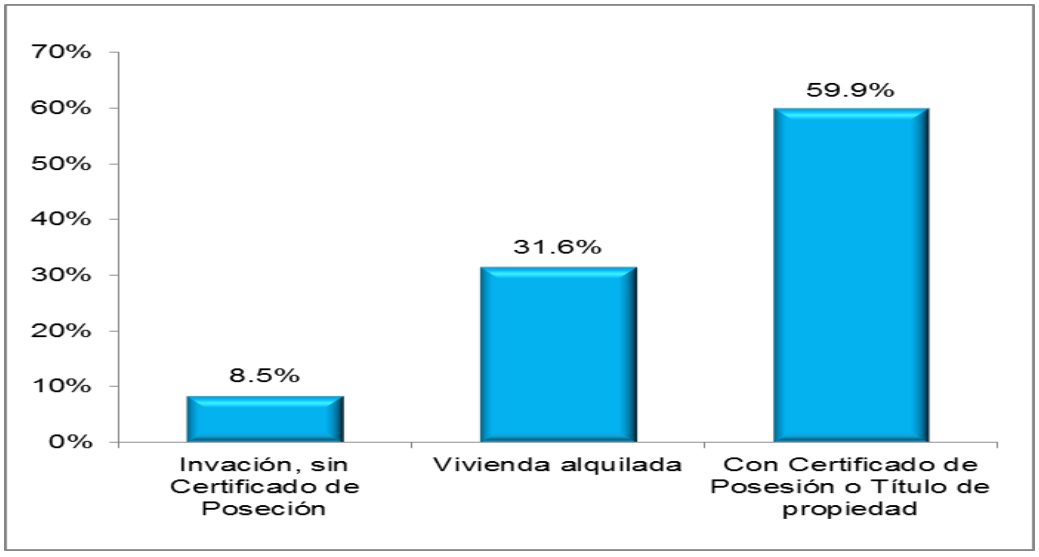


Fuente: Encuesta de esta investigación. Elaboración Propia.

Gráfico 3. Niveles de ingreso de los jefes de hogar en el distrito de Campo Verde – En Soles 2018.

4.4. CARACTERÍSTICAS SOCIOECONÓMICAS DE LOS HOGARES EN EL DISTRITO DE CAMPO VERDE 2018

Propiedad de la vivienda. El 59.9% de los jefes de hogar entrevistados en el Distrito de Campo Verde, declararon tener viviendas propias o con Título de Propiedad o con Certificado de Posesión. Sin embargo, en este distrito existe una parte significativa de 31.6% de hogares que tienen viviendas alquiladas, mientras que un 8.5% tienen sus viviendas en invasiones y que no poseen documentación alguna de propiedad.



Fuente: Encuesta de esta investigación. Elaboración Propia.

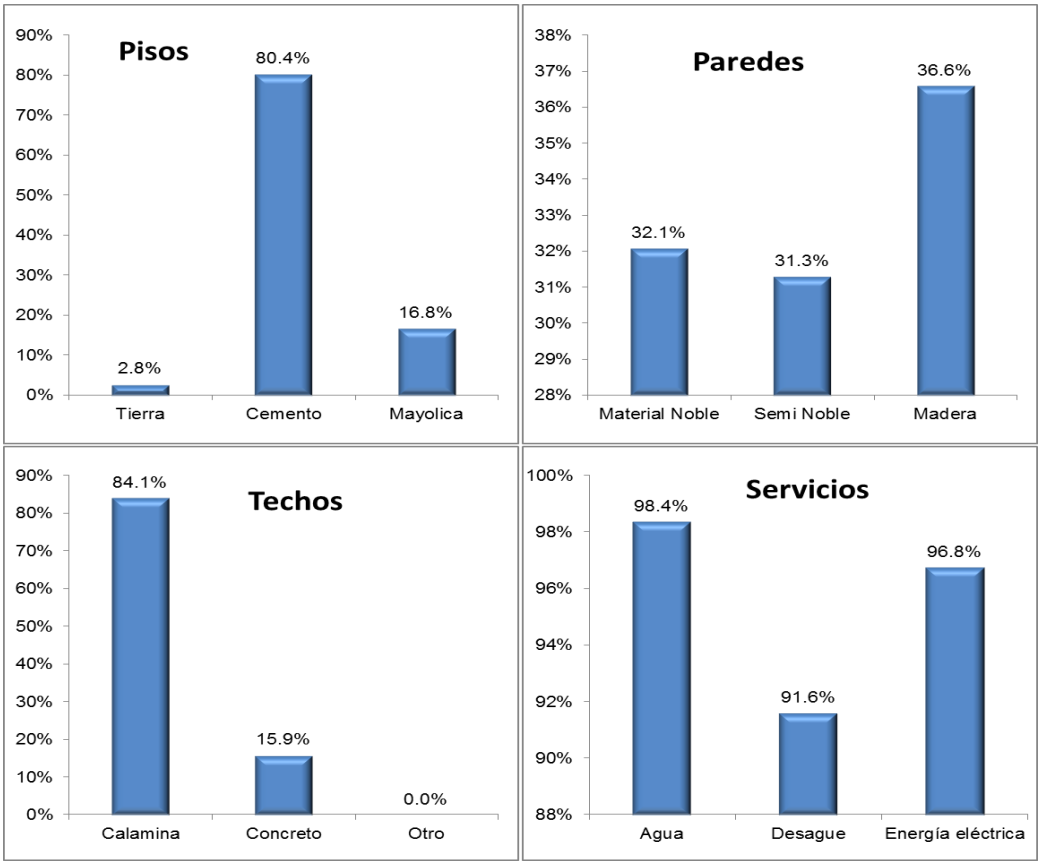
Gráfico 4. Modalidad de propiedad de las viviendas en el distrito de Campo Verde 2018.

Principales materiales de construcción y servicios de la vivienda. El 80.4% de los jefes de hogar entrevistados en el distrito de Campo Verde, declararon tener viviendas con pisos de cemento sin pulir o falso piso y solo un 16.8% declararon que los pisos de su vivienda son

de mayólica, loseta o cerámica, mientras que el 2.8% aún tienen pisos de tierra afirmada.

Las paredes de las viviendas son mayormente de madera con 36.6%, mientras que un 63.4% tienen paredes de material noble o seminoble. Y los techos son generalmente de calamina con 84.1% y solo un 15.9% tienen techo de concreto, no encontrándose viviendas con techos de material rústico.

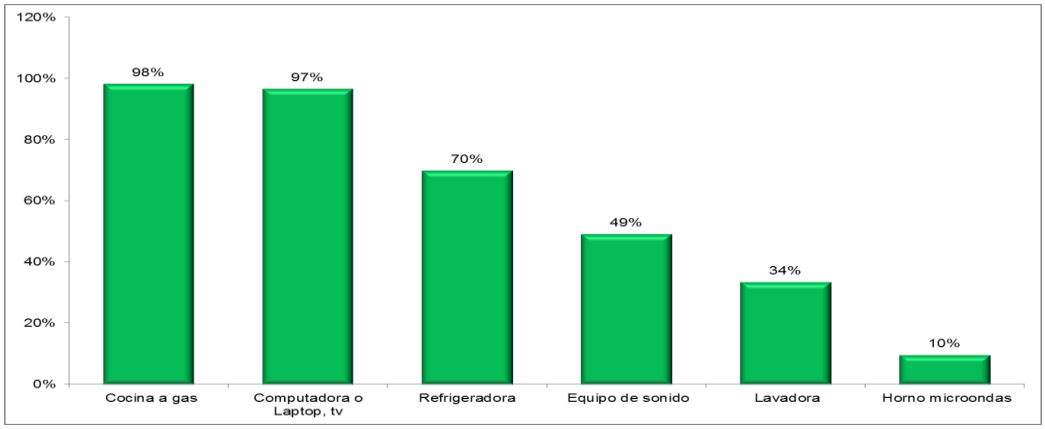
Entre los servicios básicos, el 98.4% tiene servicio de agua potable y el 91.6% tiene servicio de desagüe y el 96.8% tiene servicio de energía eléctrica.



Fuente: Encuesta de esta investigación. Elaboración Propia.

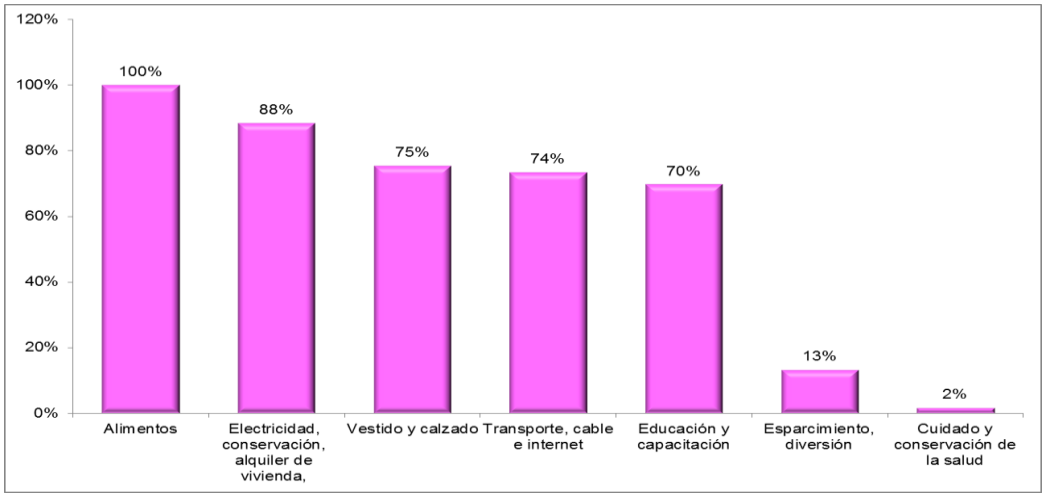
Gráfico 5. Materiales de construcción y servicios de las viviendas en el distrito de Campo Verde 2018.

Principales artefactos electrodomésticos. Entre los jefes de hogar entrevistados en el Distrito de Campo, el 98% declararon tener en sus hogares cocinas a gas y el 97% declararon tener computadoras o laptops. El 49% tienen refrigerador, el 49% tienen equipo de sonido y solo el 34% tienen lavadoras mientras que solo el 10% tienen horno microondas.



Fuente: Encuesta de esta investigación.

Gráfico 6. Principales artefactos electrodomésticos de las viviendas en el distrito de Campo Verde 2018.



Fuente: Encuesta de esta investigación.

Gráfico 7. Principales gastos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2018.

Principales Gastos de los hogares. Según los jefes de hogar entrevistados en el Distrito de Campo, los principales gastos de los hogares corresponde a los grupos de: alimento (100%), así como electricidad, conservación, alquiler de vivienda (88%). En un segundo plano se encuentran los grupos de vestido y calzado (75%), Transporte, servicios de comunicación cable e internet (74%) y educación y capacitación (7%). Solo un 13% eligieron como principales los gastos de esparcimiento y un 2% eligieron los gastos de cuidado y conservación de la salud.

4.5. PRUEBAS DE HIPÓTESIS DE LA INVESTICACIÓN

4.5.1. Hipótesis General

En esta hipótesis se propone:

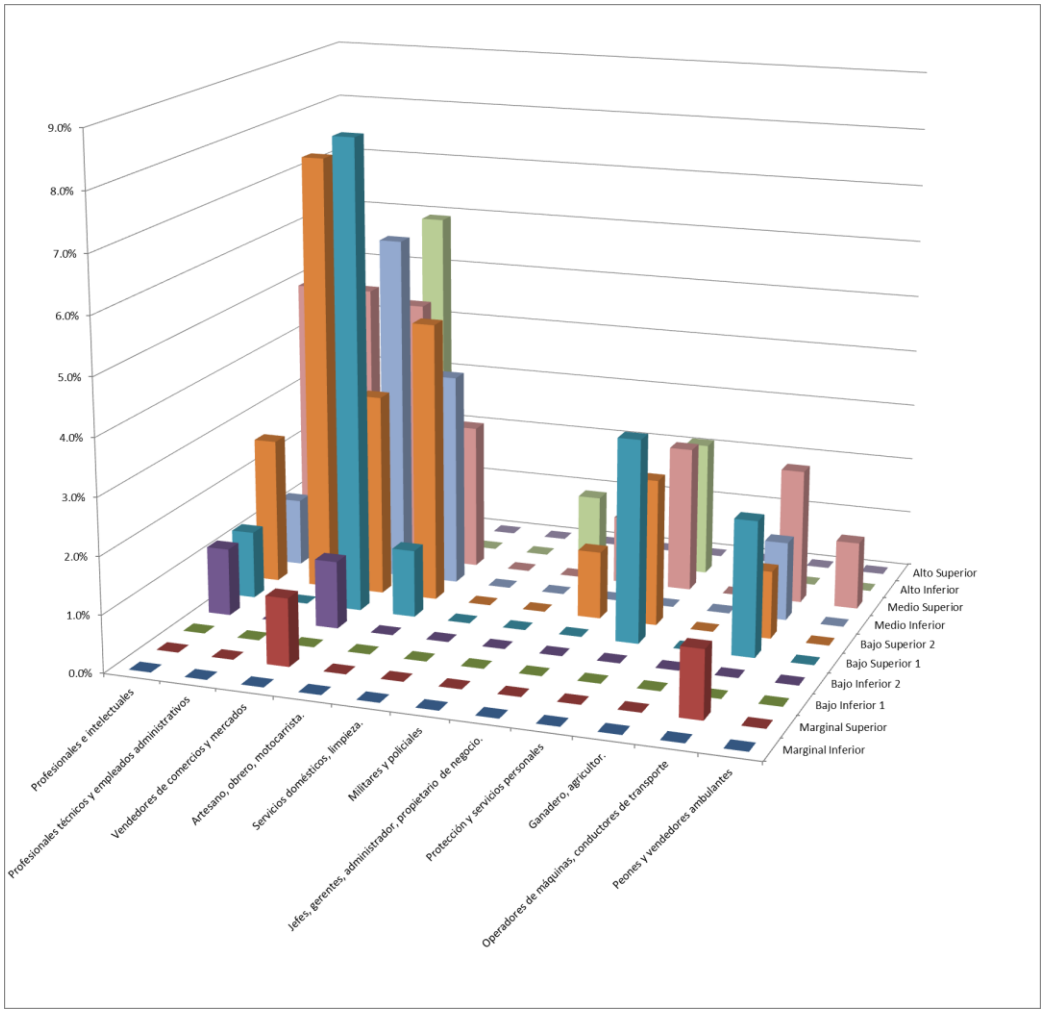
“Existen grupos ocupacionales principales que influyen de manera significativa en los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017”.

El sistema de puntuaciones empleada para definir los Niveles Socioeconómicos en este estudio se presenta en el Anexo 4, que se resume en el siguiente cuadro:

Cuadro 4. Niveles Socioeconómicos del distrito de Campo Verde.

Nivel Socioeconómico	Categoría	Puntuacón	Frecuencia Absoluta	Frecuencia Relativa
E	Marginal Inferior	14	0	0.0%
	Marginal Superior	17	12	2.4%
D	Bajo Inferior 1	21	0	0.0%
	Bajo Inferior 2	24	12	2.4%
C	Bajo Superior 1	28	84	16.6%
	Bajo Superior 2	32	120	23.7%
B	Medio Inferior	35	75	14.8%
	Medio Superior	39	124	24.5%
A	Alto Inferior	42	67	13.2%
	Alto Superior	46	12	2.4%
		Total	506	100%

Fuente: Encuesta de este estudio. Elaboración Propia



Fuente: Reporte de control de créditos - Software institucional.

Gráfico 8. Campo Verde: Niveles socioeconómicos por Grupos Ocupacionales.

Como resultado de la encuesta realizada se ha observado que la mayor proporción de la población, con 79.6%, posee niveles socioeconómicos de los hogares entre los niveles Bajo Superior y Medio Superior. Un 2.4% de la población presenta un nivel Marginal Superior, mientras que no se registraron hogares de nivel Marginal Inferior. Del mismo modo un 15.2% presenta niveles socioeconómicos Alto Inferior y Alto Superior.

Cuadro 5. Campo Verde, Niveles socioeconómicos por Grupos Ocupacionales.

MATERIALES Y SERVICIOS DE LA VIVIENDA (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL
Marginal Inferior	14	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**0.0%**
Marginal Superior	17	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	**2.4%**
Bajo Inferior 1	21	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**0.0%**
Bajo Inferior 2	24	1.2%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**2.4%**
Bajo Superior 1	28	1.2%	0.0%	8.3%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	3.6%	0.0%	2.4%	0.0%	**16.6%**
Bajo Superior 2	32	2.6%	7.7%	3.6%	4.9%	0.0%	0.0%	1.2%	2.6%	0.0%	1.2%	0.0%	**23.7%**
Medio Inferior	35	1.2%	2.4%	6.1%	3.8%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.4%	0.0%	**14.8%**
Medio Superior	39	4.9%	4.9%	4.7%	2.6%	0.0%	0.0%	1.2%	2.6%	0.0%	2.4%	1.2%	**24.5%**
Alto Inferior	42	1.2%	2.4%	6.1%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	2.4%	0.0%	0.0%	0.0%	**13.2%**
Alto Superior	46	0.0%	1.2%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**2.4%**
TOTAL		**12.3%**	**18.6%**	**32.4%**	**12.5%**	**0.0%**	**1.2%**	**2.4%**	**11.1%**	**0.0%**	**8.5%**	**1.2%**	**100.0%**

Fuente: Encuesta de este estudio.

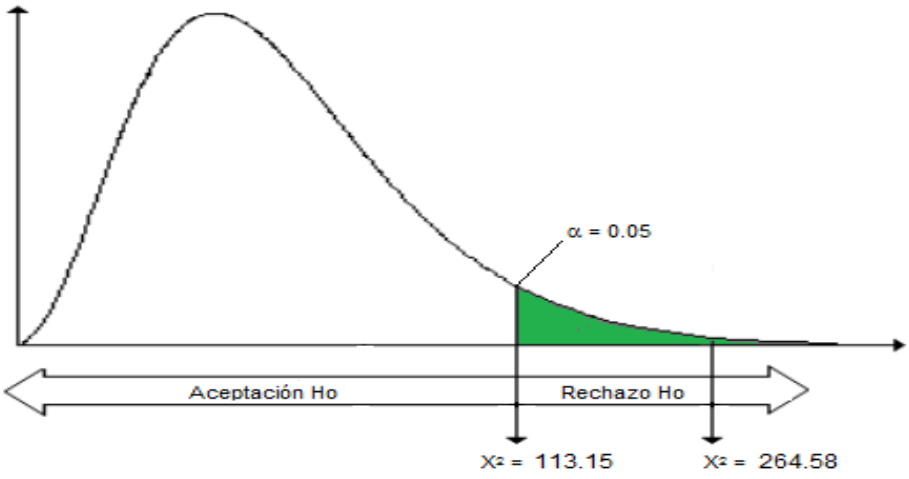
Las actividades ocupacionales de Profesionales e intelectuales, Profesionales técnicos y empleados administrativos, Vendedores de comercios y mercados y artesano, obrero, motocarristas, representan el 69.8% de la población entre los niveles socioeconómicos de Bajo Superior a Alto Inferior.

El planteamiento estadístico para esta Hipótesis corresponde a una Prueba de Independencia Chi Cuadrado:

H_o: Los niveles socioeconómicos de los hogares son independientes de los grupos ocupacionales en el distrito de Campo Verde 2017.

H_1: Los niveles socioeconómicos de los hogares son dependientes de los grupos ocupacionales en el distrito de Campo Verde 2017.

- Nivel de significación aceptable para 1 cola: $\alpha = 0.05$
- Grados de Libertad: (Fila - 1)*(Col - 1) GL = 90
- Chi Cuadrado tabular $X^2 = 113.15$
- Chi Cuadrado calculada $X^2 = 264.58$
- Valor crítico P = 0.00000%



Conclusión:

Con un nivel de confianza de 5%, se rechaza la hipótesis nula. Se Acepta la hipótesis alternativa: Los niveles socioeconómicos de los hogares son dependientes de los grupos ocupacionales en el distrito de Campo Verde 2017. El nivel de significación real o valor p=0.000%,

establece que la relación de dependencia es de grado “Muy altamente significativo”.

4.5.2. Hipótesis Específica 1

En esta hipótesis se propone:

“Existen grupos ocupacionales que influyen en los niveles de ingresos de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017”

Como resultado de la encuesta realizada se ha podido observar que el 80.2% de la población tiene ingresos menores a los 2,000 Soles, con una mayor concentración (47%) entre los 850 y 1,500 soles.

La actividad ocupacional de mayor agrupación de la población económicamente activa es la de Vendedores de comercios y mercados con 32.4%, con ingresos menores a los 3,500 Soles y con una mayor concentración de 18% en el nivel de 850 a 1,500 Soles.

También presentan importantes concentraciones las actividades de Profesionales, técnicos y empleados administrativos con 18.6%; las actividades de Artesanos, Obreros y motocarristas con 12.5%; y los Profesionales e intelectuales con 12.3% de la población económicamente activa en el distrito de Campo Verde. En conjunto, estas actividades representan el 57.1% de la población entre los cuales el 40.9% tienen ingresos menores a los 2,000 Soles.

Cuadro 6. Campo Verde: Niveles de Ingresos por Grupos Ocupacionales.

MATERIALES Y SERVICIOS DE LA VIVIENDA (Según puntuaciones)	Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL
850 Soles o menos 1	1.4%	4.0%	7.1%	7.5%	0.0%	0.0%	1.4%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	**22.5%**
Entre 1500 y 850 2	5.9%	7.3%	18.0%	2.6%	0.0%	1.2%	2.4%	0.0%	6.1%	1.2%	2.4%	**47.0%**
Entre 2000 y 1500 3	3.6%	1.2%	2.4%	1.2%	0.0%	0.0%	2.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**10.7%**
Entre 2500 y 2000 4	1.4%	4.9%	2.6%	0.0%	0.0%	0.0%	2.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**11.5%**
Entre 3000 y 2500 5	0.0%	0.0%	1.2%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**2.4%**
Entre 3500 y 3000 6	0.0%	1.2%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	**4.7%**
Entre 4000 y 3500 7	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**1.2%**
Mayor de 4000 8	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**0.0%**
TOTAL	**12.3%**	**18.6%**	**32.4%**	**12.5%**	**0.0%**	**1.2%**	**11.1%**	**0.0%**	**8.5%**	**1.2%**	**2.4%**	**100.0%**

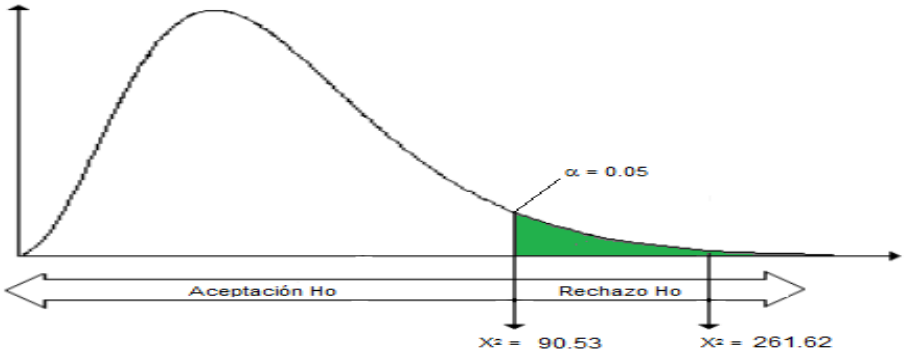
Fuente: Encuesta de este estudio. Elaboración Propia

El planteamiento estadístico para esta Hipótesis corresponde a una Prueba de Independencia Chi Cuadrado:

H_o: Los niveles de ingresos son independientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

H_1: Los niveles de ingresos dependen de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

- Nivel de significación aceptable para 1 cola: $\alpha = 0.05$
- Grados de Libertad: (Fila - 1)*(Col - 1) GL = 70
- Chi Cuadrada tabular $X^2 = 90.53$
- Chi Cuadrada calculada $X^2 = 261.62$
- Valor crítico P = 0.00000%



Conclusión:

Con un nivel de confianza de 5%, se rechaza la hipótesis nula. Se Acepta la hipótesis alternativa: Los niveles de ingresos dependen de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017. Dado que el nivel de significación real o valor p=0.000%, podemos afirmar que esta relación de dependencia es de grado “Muy altamente significativo”.

4.5.3. Hipótesis Específica 2

En esta hipótesis se propone:

“Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en las modalidades de propiedad y los tipos de vivienda de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017”

Las actividades ocupacionales que presentan dicha tendencia son los Vendedores de comercios y mercados con 12.3% de viviendas alquiladas y 17.6% con certificado de posesión o título de propiedad; y los Profesionales técnicos y empleados administrativos con 16.6% con certificado de posesión o título de propiedad y solo 1.4% con vivienda alquilada.

Cuadro 7. Campo Verde: Tipos de Propiedad de la Vivienda por Grupos Ocupacionales.

MATERIALES Y SERVICIOS DE LA VIVIENDA (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL
Invación, sin Certificado de Poseción	1	0.0%	0.0%	2.5%	3.9%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	1.4%	0.0%	0.0%	**9.0%**
Vivienda alquilada	2	5.1%	1.4%	12.3%	3.7%	0.0%	0.0%	5.1%	0.0%	3.7%	0.0%	2.5%	**33.8%**
Vivienda cedida para uso temporal	3	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**0.0%**
En proceso de pago	4	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**0.0%**
Totalmente pagada	5	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**0.0%**
Con Certificado de Posesión o Título de propiedad	6	7.6%	16.6%	17.6%	5.3%	0.0%	1.2%	5.1%	0.0%	2.5%	1.2%	0.0%	**57.2%**
TOTAL		**12.7%**	**18.0%**	**32.4%**	**12.9%**	**0.0%**	**1.2%**	**11.5%**	**0.0%**	**7.6%**	**1.2%**	**2.5%**	**100.0%**

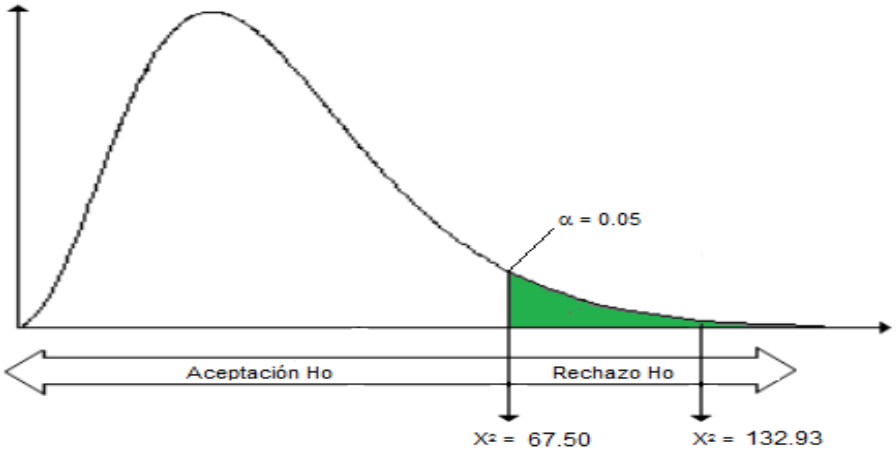
Fuente: Encuesta de este estudio. Elaboración Propia

El planteamiento estadístico para esta Hipótesis corresponde a una Prueba de Independencia Chi Cuadrado:

H_o: Las modalidades de propiedad y tipos de vivienda son independientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

H_1: Las modalidades de propiedad y tipos de vivienda dependen de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

- Nivel de significación aceptable para 1 cola: $\alpha = 0.05$
- Grados de Libertad: (Fila - 1)*(Col - 1) GL = 50
- Chi Cuadrada tabular $X^2 = 67.50$
- Chi Cuadrada calculada $X^2 = 132.93$
- Valor crítico P = 0.00000%



Conclusión:

Con un nivel de confianza de 5%, se rechaza la hipótesis nula. Se Acepta la hipótesis alternativa: Las modalidades de propiedad y tipos de vivienda dependen de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017. Dado que el nivel de significación real o valor p=0.000%, podemos afirmar que esta relación de dependencia es de grado “Muy altamente significativo”.

4.5.4. Hipótesis Específica 3

En esta hipótesis se propone:

“Existen grupos ocupacionales dominantes que influyen en los materiales y servicios básicos de las viviendas del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017”

Con el sistema de puntuaciones empleada en los Niveles Socioeconómicos de este estudio, se ha determinado la estructura proporcional de los niveles de materiales y servicios básicos de las viviendas:

Cuadro 8. Niveles de materiales y servicios básicos de la vivienda.

Nivel	Puntos	Frecuencia (Respuestas)	%
Nivel bajo	4	12	2.4%
Nivel medio bajo	6	94	18.6%
Nivel medio	8	182	36.0%
Nivel medio alto	10	176	34.8%
Nivel alto	12	42	8.3%
	Total	506	100%

Puntos	Pisos	Techos	Paredes
1	Tierra	Otro material rústico	Madera
2	Cemento sin pulir (falso piso)	Calamina	Semi noble
3	Mayolica, loseta, cerámica	Concreto	Material noble

1	Agua	Desague	Energía eléctrica

Fuente: Encuesta de este estudio. Elaboración Propia

Así, como resultado de la encuesta realizada se ha observado que la mayor proporción de la población se concentra entre trabajadores vendedores de comercios y mercados con viviendas de nivel Medio Alto en un 18.2%. Solo un 2.4% de la población posee viviendas de nivel Bajo, mientras que un8.3% tiene viviendas de nivel Alto.

Cuadro 9. Campo Verde: Materiales y servicios básicos de la vivienda por Grupos Ocupacionales.

MATERIALES Y SERVICIOS DE LA VIVIENDA (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL
Nivel bajo	1	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**2.4%**
Nivel medio bajo	2	2.6%	2.6%	3.6%	3.8%	0.0%	0.0%	3.8%	0.0%	2.4%	0.0%	0.0%	**18.6%**
Nivel medio	4	3.8%	7.7%	7.1%	6.3%	0.0%	0.0%	4.9%	0.0%	2.6%	1.2%	2.4%	**36.0%**
Nivel medio alto	6	4.7%	4.7%	18.2%	1.2%	0.0%	1.2%	1.2%	0.0%	3.6%	0.0%	0.0%	**34.8%**
Nivel alto	8	1.2%	2.4%	3.6%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**8.3%**
TOTAL		**12.3%**	**18.6%**	**32.4%**	**12.5%**	**0.0%**	**1.2%**	**11.1%**	**0.0%**	**8.5%**	**1.2%**	**2.4%**	**100.0%**

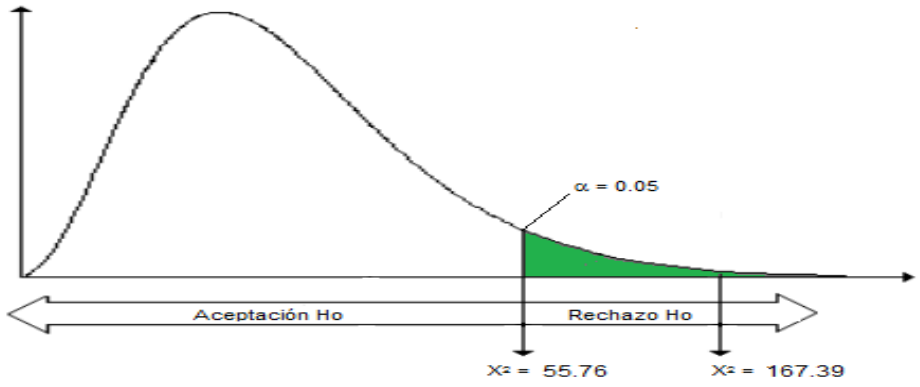
Fuente: Encuesta de este estudio. Elaboración Propia

El planteamiento estadístico para esta Hipótesis corresponde a una Prueba de Independencia Chi Cuadrado:

H_o: Los materiales y servicios básicos de las viviendas son independientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

H_1: Los materiales y servicios básicos de las viviendas son dependientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

- Nivel de significación aceptable para 1 cola: $\alpha = 0.05$
- Grados de Libertad: (Fila - 1)*(Col - 1) GL = 40
- Chi Cuadrada tabular $X^2 = 55.76$
- Chi Cuadrada calculada $X^2 = 167.39$
- Valor crítico P = 0.00000%



Conclusión:

Con un nivel de confianza de 5%, se rechaza la hipótesis nula. Se Acepta la hipótesis alternativa: Los materiales y servicios básicos de las viviendas son dependientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017. Dado que el nivel de significación real o valor p=0.000%, podemos afirmar que esta relación de dependencia es de grado “Muy altamente significativo”.

4.5.5. Hipótesis Específica 4

En esta hipótesis se propone:

"Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en los servicios de comunicación y medios de transporte de los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017"

Como resultado de la encuesta realizada se ha observado que la mayor proporción de la población, con 8.1%, posee servicios de comunicación y medios de transporte entre los niveles Medio y Medio Alto. Un 5.2% de la población posee servicios de comunicación y medios de transporte de nivel Bajo, mientras que un 6.6% los posee de nivel Alto.

Cuadro 10. Niveles de transporte y comunicación del hogar.

Nivel	Puntos	Frecuencia (Respuestas)	%
Nivel bajo	1	24	5.2%
Nivel medio bajo	2	37	8.1%
Nivel medio	4	183	40.0%
Nivel medio alto	6	184	40.2%
Nivel alto	8	30	6.6%
	Total	458	100%

Puntos	Transporte y comunicación
1	Servicio de cable e internet
1	Motocicleta
2	Motocarro
4	Automóvil o camioneta

Fuente: Encuesta de este estudio. Elaboración Propia

Cuadro 11. Campo Verde: Servicios de comunicación y medios de transporte por Grupos Ocupacionales.

SERVICIOS DE COMUNICACIÓN Y MEDIOS DE TRANSPORTE (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL
Nivel bajo	1	1.3%	1.3%	1.3%	0.0%	0.0%	0.0%	1.3%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**5.2%**
Nivel medio bajo	2	0.0%	2.8%	2.6%	2.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**8.1%**
Nivel medio	4	1.3%	8.1%	15.7%	5.7%	0.0%	0.0%	3.9%	0.0%	2.6%	1.3%	1.3%	**40.0%**
Nivel medio alto	6	9.6%	4.4%	10.9%	2.8%	0.0%	1.3%	4.4%	0.0%	5.5%	0.0%	1.3%	**40.2%**
Nivel alto	8	1.3%	2.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	2.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**6.6%**
TOTAL		**13.5%**	**19.2%**	**30.6%**	**11.1%**	**0.0%**	**1.3%**	**12.2%**	**0.0%**	**8.1%**	**1.3%**	**2.6%**	**100.0%**

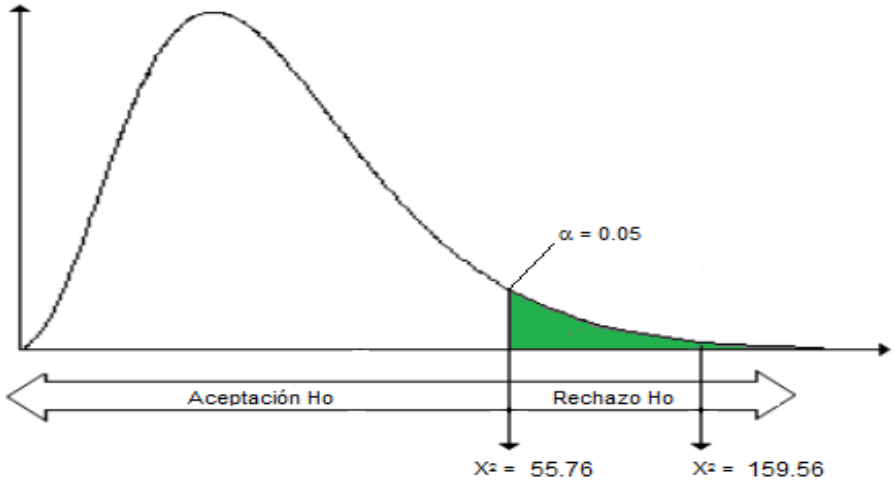
Fuente: Encuesta de este estudio.

El planteamiento estadístico para esta Hipótesis corresponde a una Prueba de Independencia Chi Cuadrado:

H_o: Los servicios de comunicación y medios de transporte son independientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

H_1: Los servicios de comunicación y medios de transporte son dependientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

- Nivel de significación aceptable para 1 cola: $\alpha = 0.05$
- Grados de Libertad: (Fila - 1)*(Col - 1) GL = 40
- Chi Cuadrado tabular $X^2 = 55.76$
- Chi Cuadrado calculada $X^2 = 159.56$
- Valor crítico P = 0.00000%



Conclusión:

Con un nivel de confianza de 5%, se rechaza la hipótesis nula. Se Acepta la hipótesis alternativa: Los servicios de comunicación y medios de transporte son dependientes de los grupos ocupacionales en los

hogares del distrito de Campo Verde 2017. Dado que el nivel de significación real o valor p=0.000%, podemos afirmar que esta relación de dependencia es de grado “Muy altamente significativo”.

4.5.6. Hipótesis Específica 5

En esta hipótesis se propone:

“Existen grupos ocupacionales dominantes que influyen en los artefactos electrodomésticos de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017”

Como resultado de la encuesta realizada se ha observado que la mayor proporción de la población, con 77.3%, posee artefactos electrodomésticos entre los niveles Medio Bajo y Medio Alto. Un 4.7% de la población posee artefactos electrodomésticos de nivel Bajo, mientras que un 3.6% posee artefactos electrodomésticos de nivel Alto.

Cuadro 12. Niveles de artefactos electrodomésticos del hogar.

Nivel	Puntos	Frecuencia (Respuestas)	%
Nivel muy bajo	1	24	4.7%
Nivel bajo	2	73	14.4%
Nivel medio bajo	3	133	26.3%
Nivel medio alto	4	104	20.6%
Nivel alto	5	154	30.4%
Nivel muy alto	6	18	3.6%
		506	100%

Puntos	Artefactos	
1	Lavadora	Equipo de sonido
1	Refrigeradora	Cocina a gas
1	Computadora o Laptop	Horno microondas

Fuente: Encuesta de este estudio.

Cuadro 13. Campo Verde: Artefactos electrodomésticos de los hogares por Grupos Ocupacionales.

ARTEFACTOS ELECTRODOMESTICOS (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL
Nivel muy bajo	1	0.0%	0.0%	2.4%	0.0%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	**4.7%**
Nivel bajo	2	0.0%	1.4%	3.6%	4.7%	0.0%	0.0%	2.4%	0.0%	1.2%	0.0%	1.2%	**14.4%**
Nivel medio bajo	3	2.4%	7.1%	9.5%	2.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	2.4%	1.2%	1.2%	**26.3%**
Nivel medio alto	4	4.0%	2.8%	7.3%	1.4%	0.0%	0.0%	4.0%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	**20.6%**
Nivel alto	5	4.7%	6.1%	8.5%	3.8%	0.0%	1.2%	3.6%	0.0%	2.6%	0.0%	0.0%	**30.4%**
Nivel muy alto	6	1.2%	1.2%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**3.6%**
TOTAL		**12.3%**	**18.6%**	**32.4%**	**12.5%**	**0.0%**	**1.2%**	**11.1%**	**0.0%**	**8.5%**	**1.2%**	**2.4%**	**100.0%**

Fuente: Encuesta de este estudio.

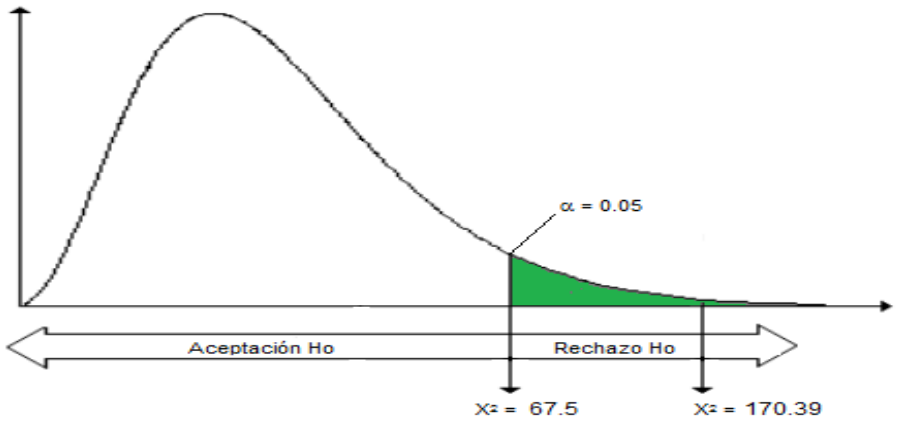
Todos los Artesanos, obreros y motocarristas (12.5% de hogares) tienen artefactos entre los niveles Bajo y Alto, es decir que ninguno se encuentre en los niveles Muy bajo o Muy Alto. Los Profesionales técnicos y empleados administrativos no presentan artefactos en el nivel Muy Bajo. Los Profesionales e intelectuales poseen artefactos entre los niveles de Medio Bajo a Muy Alto. Entre los Vendedores de comercios y mercados se observa un 2.4% en el nivel Muy Bajo mientras que el 1.2% se encuentra en nivel Muy Alto.

El planteamiento estadístico para esta Hipótesis corresponde a una Prueba de Independencia Chi Cuadrado:

H_o: Los artefactos electrodomésticos son independientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

H_1: Los artefactos electrodomésticos son dependientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

- Nivel de significación aceptable para 1 cola: α = 0.05
- Grados de Libertad: (Fila - 1)*(Col - 1) GL = 50
- Chi Cuadrada tabular X^2 = 67.5
- Chi Cuadrada calculada X^2 = 170.39
- Valor crítico P = 0.00000%



Conclusión:

Con un nivel de confianza de 5%, se rechaza la hipótesis nula. Se Acepta la hipótesis alternativa: Los artefactos electrodomésticos son dependientes de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017. Dado que el nivel de significación real o valor p=0.000%, podemos afirmar que esta relación de dependencia es de grado “Muy altamente significativo”.

4.5.7. Hipótesis Específica 6

En esta hipótesis se propone:

“Existen grupos ocupacionales que influyen en la calidad de gastos de los hogares del distrito de Campo Verde, provincia de Coronel Portillo, 2017”

Como resultado de la encuesta realizada se ha observado que la mayor proporción de la población, con 61.1%, posee calidad de gastos de los hogares entre los niveles Medio y Medio Alto. Un 1.2% de la población posee calidad de gastos de los hogares de nivel Bajo, mientras que un 5.9% posee calidad de gastos de los hogares de nivel Alto. Entre las principales agrupaciones ocupacionales, de Profesionales e intelectuales, Profesionales técnicos y empleados administrativos, Vendedores de comercios y mercados así como Artesanos, obreros y motocarristas, en conjunto incluyen a un 45.3% de hogares con gastos en los niveles Medio y Medio Alto.

Cuadro 14. Niveles de calidad de gastos del hogar.

Nivel	Puntos	Frecuencia (Respuestas)	%	Puntos	Gastos de los hogares
Nivel muy bajo	3	6	1.2%	1	Alimentos
Nivel bajo	6	136	26.9%	2	Vestido y calzado
Nivel medio bajo	9	7	1.4%	3	Electricidad, conservación, alquiler de vivienda
Nivel medio	12	114	22.5%	4	Transporte, cable e internet
Nivel medio alto	14	195	38.5%	5	Cuidado y conservación de la salud
Nivel alto	17	18	3.6%	6	Esparcimiento, diversión
Nivel muy alto	20	30	5.9%	7	Educación y capacitación
		506	100%		

Fuente: Encuesta de este estudio.

Cuadro 15. Campo Verde: Gastos de los hogares por Grupos Ocupacionales.

GASTOS DE LOS HOGARES (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL
Nivel muy bajo	3	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**1.2%**
Nivel bajo	6	6.1%	4.0%	8.3%	1.2%	0.0%	0.0%	2.6%	0.0%	3.6%	0.0%	1.2%	**26.9%**
Nivel medio bajo	9	0.0%	0.0%	1.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**1.4%**
Nivel medio	12	2.4%	3.6%	7.1%	2.4%	0.0%	0.0%	4.7%	0.0%	1.2%	0.0%	1.2%	**22.5%**
Nivel medio alto	14	3.8%	9.9%	9.7%	6.5%	0.0%	1.2%	3.8%	0.0%	3.8%	0.0%	0.0%	**38.5%**
Nivel alto	17	0.0%	0.0%	2.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.2%	0.0%	**3.6%**
Nivel muy alto	20	0.0%	1.2%	2.4%	2.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	**5.9%**
TOTAL		**12.3%**	**18.6%**	**32.4%**	**12.5%**	**0.0%**	**1.2%**	**11.1%**	**0.0%**	**8.5%**	**1.2%**	**2.4%**	**100.0%**

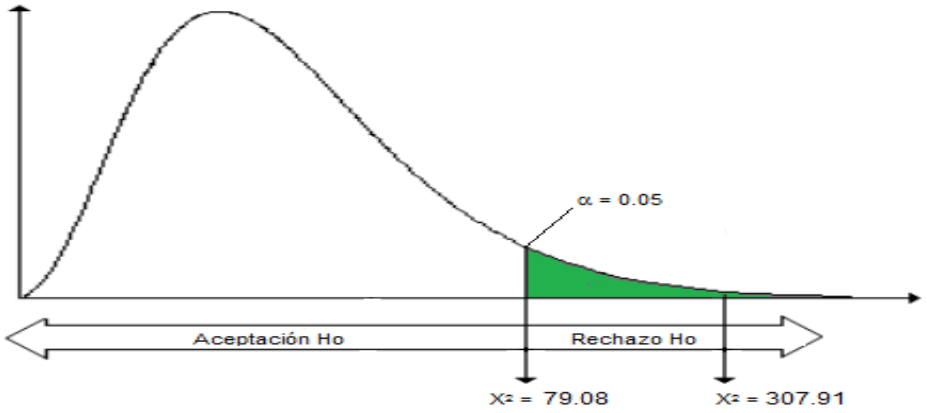
Fuente: Reporte de control de créditos - Software institucional.

El planteamiento estadístico para esta Hipótesis corresponde a una Prueba de Independencia Chi Cuadrada:

H_o: La calidad de gastos de los hogares es independiente de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

H_1: La calidad de gastos de los hogares es dependiente de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017.

- Nivel de significación aceptable para 1 cola: $\alpha = 0.05$
- Grados de Libertad: (Fila - 1)*(Col - 1) GL = 60
- Chi Cuadrada tabular $X^2 = 79.08$
- Chi Cuadrada calculada $X^2 = 307.91$
- Valor crítico P = 0.00000%



Conclusión

Con un nivel de confianza de 5%, se rechaza la hipótesis nula. Se Acepta la hipótesis alternativa: La calidad de gastos de los hogares es dependiente de los grupos ocupacionales en los hogares del distrito de Campo Verde 2017. Dado que el nivel de significación real o valor

p=0.000%, podemos afirmar que esta relación de dependencia es de grado “Muy altamente significativo”.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1. CONCLUSIONES

- Las principales actividades ocupacionales en el distrito de Campo Verde son las de Vendedores de comercios y mercados con 32.4%, Profesionales, técnicos y empleados administrativos, con 18.6%, los Artesanos, obreros y motocarristas con 12.5% y los Profesionales e intelectuales que representan un 12.3% de la Población Económicamente Activa. No se registraron entrevistados de las actividades ocupacionales de Ganaderos, agricultores.

- Los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017, son dependientes de los grupos ocupacionales, en grado “Muy altamente significativo”. La mayor proporción de la población, con 79.6%, posee niveles entre Bajo Superior y Medio Superior; un 2.4% presenta un nivel Marginal Superior, mientras que no se registraron hogares de nivel Marginal Inferior y un 15.2% presenta niveles socioeconómicos Alto Inferior y Alto Superior. Las principales actividades ocupacionales de Profesionales e intelectuales, Profesionales técnicos y empleados administrativos, Vendedores de comercios y mercados y artesano, obrero, motocarristas, representan el 69.8%

de la población entre los niveles socioeconómicos de Bajo Superior a Alto Inferior.

- En los hogares del distrito de Campo Verde 2017, los niveles de ingresos dependen de los grupos ocupacionales, en grado “Muy altamente significativo”. El 91.7% de los jefes de hogar tienen ingresos iguales o menores a los S/. 2,500.00, con mayor proporción entre los S/. 850.00 y S/. 1,500.00, con 47%, seguido de ingresos menores o iguales a los S/. 850.00 con 22.5%. Solo un 8% tienen ingresos entre los 3,000 y 4,000 Soles, mientras que ninguno ha declarado ingresos mayores a los 4,000 Soles. La actividad ocupacional de mayor agrupación que es la de Vendedores de comercios y mercados tiene ingresos menores a los 3,500 Soles, con mayor concentración de 18% en el nivel de 850 a 1,500 Soles. Las actividades de Profesionales, técnicos y empleados administrativos, Artesanos, Obreros y motocarristas y los Profesionales e intelectuales en conjunto representan el 57.1% de la población entre los cuales el 40.9% tienen ingresos menores a los 2,000 Soles.

- Las modalidades de propiedad y tipos de vivienda hogares del distrito de Campo Verde 2017, dependen de los grupos ocupacionales en grado “Muy altamente significativo”. El 59.9% de los hogares tienen viviendas propias o con Título de Propiedad o con Certificado de Posesión. Sin embargo existe una parte

significativa de 31.6% de hogares que tienen viviendas alquiladas, mientras que un 8.5% tienen sus viviendas en invasiones y que no poseen documentación alguna de propiedad. Las actividades ocupacionales que presentan dicha tendencia son los Vendedores de comercios y mercados con 12.3% de viviendas alquiladas y 17.6% con certificado de posesión o título de propiedad; y los Profesionales técnicos y empleados administrativos con 16.6% con certificado de posesión o título de propiedad y solo 1.4% con vivienda alquilada.

- Los materiales y servicios básicos de las viviendas del distrito de Campo Verde 2017 son dependientes de los grupos ocupacionales en los hogares, en grado “Muy altamente significativo. Clasificándolos en niveles, se ha observado que la mayor proporción de la población se concentra entre trabajadores vendedores de comercios y mercados con viviendas de nivel Medio Alto en un 18.2%. Solo un 2.4% de la población posee viviendas de nivel Bajo, mientras que un 8.3% tiene viviendas de nivel Alto. Así, el 80.4% de los hogares tienen viviendas con pisos de cemento sin pulir o falso piso y solo un 16.8% tienen pisos de mayólica, loseta o cerámica, mientras que solo el 2.8% aún tienen pisos de tierra afirmada. Las paredes son mayormente de madera con 36.6%, mientras que un 63.4% tienen paredes de material noble o seminoble. Y los techos son generalmente de calamina con 84.1% y un 15.9% tienen techo de concreto, no

encontrándose viviendas con techos de material rústico. Entre los servicios básicos, el 98.4% tiene servicio de agua potable y el 91.6% tiene servicio de desagüe y el 96.8% tiene servicio de energía eléctrica.

- Los servicios de comunicación y medios de transporte en los hogares del distrito de Campo Verde 2017, son dependientes de los grupos ocupacionales en grado “Muy altamente significativo”. La mayor proporción de la población, con 80.1%, posee servicios de comunicación y medios de transporte entre los niveles Medio y Medio Alto. Un 5.2% de la población posee servicios de comunicación y medios de transporte de nivel Bajo, mientras que un 6.6% los posee de nivel Alto.

- Los artefactos electrodomésticos en los hogares del distrito de Campo Verde 2017, son dependientes de los grupos ocupacionales en grado “Muy altamente significativo”. Se ha observado que el 77.3% posee artefactos electrodomésticos entre los niveles Medio Bajo y Medio Alto, un 4.7% de la población posee artefactos electrodomésticos de nivel Bajo, mientras que un 3.6% posee artefactos electrodomésticos de nivel Alto. Considerando las principales agrupaciones ocupacionales, entre los Artesanos, obreros y motocarristas ninguno se encuentre en los niveles Muy bajo o Muy Alto; los Profesionales técnicos y empleados administrativos no presentan artefactos en el nivel Muy Bajo; los Profesionales e intelectuales poseen artefactos

entre los niveles de Medio Bajo a Muy Alto; y entre los Vendedores de comercios y mercados se observa un 2.4% en el nivel Muy Bajo mientras que el 1.2% se encuentra en nivel Muy Alto.

- La calidad de gastos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017, son dependientes de los grupos ocupacionales en grado “Muy altamente significativo”. Se ha observado que la mayor proporción de la población, con 61.1%, posee calidad de gastos de los hogares entre los niveles Medio y Medio Alto. Un 1.2% de la población posee calidad de gastos de nivel Bajo, mientras que un 5.9% posee calidad de gastos de nivel Alto. Entre las principales agrupaciones ocupacionales, de Profesionales e intelectuales, Profesionales técnicos y empleados administrativos, Vendedores de comercios y mercados así como Artesanos, obreros y motocarristas, en conjunto incluyen a un 45.3% de hogares con gastos en los niveles Medio y Medio Alto.

- La Población Económicamente Activa en el Departamento de Ucayali, durante los últimos años, ha sufrido dos importantes cambios: la disminución significativa de trabajadores en actividades agropecuarias de 31% de participación en el 2004 al 23% el año 2014; y un incremento trascendente en los trabajadores de los servicios de 14% de participación el 2004 al 29% en el 2014.

5.2. RECOMENDACIONES

- Ante la disminución significativa de la población económicamente activa de la actividad agropecuaria en el departamento de Ucayali, resulta recomendable dirigir las políticas de gobierno a una mayor y mejor inversión pública para este sector.

- Ante los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde que son muy altamente dependientes de los grupos ocupacionales, donde un 79.6%, posee niveles entre Bajo Superior y Medio Superior; un 2.4% presenta un nivel Marginal Superior y un 15.2% presenta niveles socioeconómicos Alto Inferior y Alto Superior, y donde los Vendedores de comercios y mercados son 32.4%, Profesionales, técnicos y empleados administrativos, son 18.6%, los Artesanos, obreros y motocarristas son 12.5% y los Profesionales e intelectuales son 12.3% y no se registraron entrevistados de las actividades ocupacionales de Ganaderos, agricultores, es recomendable que las políticas de gobierno en el distrito de Campo Verde, se orienten una mayor y mejor inversión pública para fortalecer la actividad comercial y o de transformación.

- En el distrito de Campo Verde, una parte significativa de 31.6% de hogares que tienen viviendas alquiladas, y un 8.5% tienen sus viviendas en invasiones, sin embrago, presentan suficientes niveles de ingresos, siendo recomendable la implementación de

planes y programas de viviendas ejecutadas por el Gobierno Local o Gobierno Regional.

BIBLIOGRAFÍA

BRAVO BORJA, ROSA. "Condiciones de Vida y Desigualdad Social: Una Propuesta Para la Selección de Indicadores". CEPAL. Sexto Taller Regional sobre Indicadores sobre el Desarrollo Social. Santiago de Chile, 2000. URL:

http://repositorio.cepal.org/handle/11362/31595?locale-attribute=es

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA. Clasificador Nacional de Ocupacionales 2015. Perú. URL:

https://www.inei.gob.pe/media/Clasificador_Nacional_de_Ocupaciones_2015.pdf

MINISTERIO DE TRABAJO Y PROMOCIÓN DEL EMPLEO. Catálogo Nacional de Perfiles Ocupacionales. Perú. URL:

http://www.mintra.gob.pe/mostrarContenido.php?id=432&tip=9#f

RIVERA, IVÁN. "Microeconomía de la pobreza: El caso del Perú". Pontificia Universidad Católica del Perú. Economía. Vol. XXXV. N° 69, pp. 9-52. Junio. 2012. URL:

http://revistas.pucp.edu.pe/index.php/economia/article/download/2709/2653

SIMONE CECCEHINI Y ANDRAS UTHOFF. "Reducción de la pobreza, tendencias demográficas, familias y mercado de trabajo en América Latina". Serie Políticas Sociales. Naciones Unidas. División de desarrollo Social. CEPAL. Santiago de Chile, 2007. URL:

http://www20.iadb.org/intal/catalogo/PE/2008/01894.pdf

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO. “Inferencia Estadística. Prueba Chi-Cuadrada”. Facultad de Estudios Superiores Cuautitlán. Departamento de matemáticas. URL: http://asesorias.cuautitlan2.unam.mx/Laboratoriovirtualdeestadistica/CARPETA%203%20INFERENCIA_ESTADISTICA/

VÁSQUEZ, H. ENRIQUE. “Generación de riqueza para reducir la pobreza en el Perú”. IPAE. Regiones y generación de riquezas. Conferencia Anual de Ejecutivos (CADE) 2006. URL: file:///C:/Users/EDINSON/Downloads/561-563-1-PB.pdf

ANEXOS

ANEXO 1

MATRIZ DE CONSISTENCIA

TITULO	FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	DIMENSION / VARIABLES y = f(x)	INDICADORES
Los grupos ocupacionales y los niveles socieconomicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017	¿Cuáles son los grupos ocupacionales predominantes y los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017?	**OBJETIVO GENERAL:** Determinar los grupos ocupacionales predominantes y los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017	**HIPOTESIS GENERAL:** Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen de manera significativa en los niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017.	**DIMENSION: grupos ocupacionales** **VARIABLE INDEPENDIENTE (X):** grupos ocupacionales predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017 **DIMENSION: Niveles socioeconómicos** **VARIABLE DEPENDIENTE (Y1):** Niveles socioeconómicos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017. **DIMENSION: Niveles de ingresos** **VARIABLE DEPENDIENTE (Y2):** Niveles de ingresos de los hogares en el distrito de Campo Verde 2017. **DIMENSION: Tipos de vivienda** **VARIABLE DEPENDIENTE (Y3):** Modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017. **DIMENSION: Servicios basicos** **VARIABLE DEPENDIENTE (Y4):** Materiales de vivienda predominantes y los servicios básicos de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017. **DIMENSION: Comunicación y transporte** **VARIABLE DEPENDIENTE (Y5):** Servicios de comunicación y medios de transporte predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017. **DIMENSION: Artefactos electrodomesticos** **VARIABLE DEPENDIENTE (Y6):** Artefactos electrodomésticos predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017. **DIMENSION: Gastos de los hogares** **VARIABLE DEPENDIENTE (Y7):** Gastos predominantes de los hogares en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017. **VARIABLE DEPENDIENTE (Y8):** Número de integrantes de los hogares según edades en el distrito en el distrito de Campo Verde 2017. **VARIABLE INTERVINIENTE** Distrito de Campo Verde - Ucayali.	% de la poblacion por tipos de grupos ocupacionales. % de hogares según puntuaciones de los indicadores de niveles socioeconómicos. % de hogares por niveles de ingresos en Soles. % de hogares por modo de propiedad y tipos de vivienda. % de hogares por materiales de vivienda y servicios básicos. % de hogares por uso de medios de comunicación y de medios de transporte. % de hogares por artefactos electrodomésticos % de hogares por gastos predominantes del hogar % de hogares por integrantes en edad de trabajar
PROBLEMAS ESPECIFICOS 1. ¿Cuáles son los grupos ocupacionales predominantes en los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017? 2. ¿Cuáles son los niveles de ingresos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017? 3. ¿Cuáles son las modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017? 4. ¿Cuáles son los materiales de vivienda predominantes y los servicios básicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017? 5. ¿Cuáles son los servicios de comunicación y medios de transporte predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017? 6. ¿Cuáles son los artefactos electrodomésticos de uso predominante en los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017? 7. ¿Cuáles son los gastos predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017?		**OBJETIVOS ESPECÍFICOS:** 1. Conocer los grupos ocupacionales predominantes en los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017 2. Conocer los niveles de ingresos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 3. Conocer las modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 4. Conocer los materiales de vivienda predominantes y los servicios básicos de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 5. Conocer los servicios de comunicación y medios de transporte predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 6. Conocer los artefactos electrodomésticos de uso predominante en los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 7. Conocer los gastos predominantes de los hogares en el distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017.	**HIPOTESIS ESPECÍFICAS:** 1. Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en los niveles de ingresos de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 2. Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en las modalidades de propiedad y los tipos de vivienda predominantes de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 3. Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en los materiales de vivienda predominantes y los servicios básicos de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 4. Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en los servicios de comunicación y medios de transporte predominantes de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 5. Existen grupos ocupacionales predominantes que influyen en los artefactos electrodomésticos predominantes de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017. 6. Existenos grupos ocupacionales predominantes que influyen en gastos predominantes de los hogares del distrito de Campo Verde, Provincia de Coronel Portillo, 2017.		

ANEXO 2

CLASIFICACIÓN INTERNACIONAL UNIFORME DE OCUPACIONES (CIUO)

1. **Miembros del Poder Ejecutivo, Legislativo, Judicial y personal directivo de la administración pública y privada**
   - 1.1 Directores ejecutivos, personal directivo de la administración pública y miembros del poder ejecutivo y de los cuerpos legislativos.
   - 1.2 Directores administradores y comerciales.
   - 1.3 Directores y gerentes de producción y operaciones.
   - 1.4 Gerentes de hoteles, restaurantes, comercios y otros servicios.

2. Profesionales científicos e intelectuales
   - 2.1 Profesionales de las ciencias y de la ingeniería.
   - 2.2 Profesionales de la salud.
   - 2.3 Profesionales de la enseñanza.
   - 2.4 Especialistas en organización de la administración pública y de empresas.
   - 2.5 Profesionales de tecnología de la información y las comunicaciones.
   - 2.6. Profesionales en derecho, en ciencias sociales y culturales.

3. Profesionales técnicos
   - 3.1 Profesionales de las ciencias y la ingeniería de nivel medio
   - 3.2 Profesionales de nivel medio de la salud
   - 3.3 Profesionales de nivel medio en operaciones financieras y administrativas
   - 3.4 Profesionales de nivel medio de servicios jurídicos, sociales, culturales y afines
   - 3.5 Técnicos de la tecnología de la información y las comunicaciones.

4. Jefes y empleados administrativos

4.1 Oficinistas.

4.2 Empleados en trato directo con el público.

4.3 Empleados contables y encargados del registro de materiales.

4.4 Otro personal de apoyo administrativo.

5. Trabajadores de los servicios y vendedores de comercios y mercados

5.1 Trabajadores de los servicios personales.

5.2 Vendedores.

5.3 Trabajadores de los cuidados personales.

5.4 Personal de los servicios de protección.

6. Agricultores y trabajadores calificados agropecuarios, forestales y pesqueros

6.1 Agricultores y trabajadores calificados de explotaciones agropecuarias con destino al mercado.

6.2 Trabajadores forestales calificados, pescadores y cazadores.

6.3 Trabajadores agropecuarios, pescadores, cazadores y recolectores de subsistencia.

7. Trabajadores de la construcción, edificación, productos artesanales, electricidad y las telecomunicaciones

7.1 Oficiales y operarios de la construcción excluyendo electricistas

7.2 Oficiales y operarios de la metalurgia, la construcción mecánica y afines

7.3 Artesanos y operarios de las artes gráficas

7.4 Trabajadores especializados en electricidad y la electrotecnología

7.5 Operarios y oficiales de procesamiento de alimentos, de la confección, ebanistas, otros artesanos y afines.

8. Operadores de instalaciones y máquinas y ensambladores y conductores de transporte

8.1 Operadores de instalaciones fijas y máquinas

8.2 Ensambladores

8.3 Conductores de vehículos y operadores de equipos pesados móviles

9. Ocupaciones elementales

9.1 Limpiadores y asistentes.

9.2 Peones agropecuarios, pesqueros y forestales.

9.3 Peones de la minería, la construcción, la industria manufacturera y el transporte.

9.4 Ayudantes de preparación de alimentos.

9.5 Vendedores ambulantes de servicios y afines.

9.6 Recolectores de desechos y otras ocupaciones elementales.

10. Ocupaciones militares y policiales

10.1 Oficiales de las fuerzas armadas

10.2 Suboficiales de las fuerzas armadas

10.3 Otros miembros de las fuerzas armadas

Fuente: Clasificados Nacional de Ocupaciones 2015. Instituto Nacional de Estadística.

ANEXO 3

FORMATO DE ENCUESTA

UNIVERSIDAD NACIONAL DE UCAYALI

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS ADMINISTRATIVAS Y CONTABLES

ENCUESTA: Las Actividades Ocupacionales y los Niveles Socioeconómicos de los Hogares en el distrito de Campo Verde.

1. ¿Cuál es el número de integrantes de su hogar? Registre el número de personas.

☐ 0 a 5 años	☐ 5 a 10 años	☐ 10 a 15 años
☐ 15 a 20 años	☐ 20 a 25 años	☐ 25 a 30 años
☐ 30 a 35 años	☐ 30 a 35 años	☐ 35 a más años

2. ¿Cuál es el nivel aproximado de ingresos del hogar? En soles mensuales

☐ 850 Soles o menos	☐ Entre 1500 y 850	☐ Entre 2000 y 1500	☐ Entre 2500 y 2000
☐ Entre 3000 y 2500	☐ Entre 3500 y 3000	☐ Entre 4000 y 3500	☐ Mayor de 4000

3. ¿Cuál es la modalidad de propiedad de su vivienda?

a)	☐ Invación, sin Certificado de Poseción	☐ Con Certificado de Posesión o Título de propiedad
b)	☐ En proceso de pago	☐ Totalmente pagada
c)	☐ Vivienda alquilada	☐ Vivienda cedida para uso temporal

4. ¿Cuáles son los principales materiales de construcción y servicios de su vivienda?

Pisos:	☐ Tierra	☐ Cemento sin pulir (falso piso)	☐ Mayolica - loseta - cerámicos
Paredes:	☐ Material Noble	☐ Semi Noble	☐ Madera
Techos:	☐ Calamina	☐ Concreto	☐ Otro material rústico
Servicios:	☐ Agua	☐ Desagüe	☐ Energía eléctrica

5. ¿Cuáles son los principales artefactos electrodomésticos y equipamiento con que cuenta su vivienda?

☐ Lavadora	☐ Refrigeradora	☐ Computadora o Laptop
☐ Equipo de sonido	☐ Cocina a gas	☐ Horno microondas
☐ Automóvil o camioneta	☐ Motocarro	☐ Motocicleta

6. ¿Cuáles son los principales gastos que realiza su hogar mensualmente?

Alimentos	☐	Transporte, cable e internet	☐
Vestido y calzado	☐	Esparcimiento, diversión	☐
Electricidad, conservación, alquiler de vivienda,	☐	Educación y capacitación	☐
Cuidado y conservación de la salud	☐		

7. ¿Cuáles son las actividades ocupacionales de los integrantes de su hogar?

Registre el número de integrantes.

☐ Profesionales e intelectuales	☐ Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.
☐ Profesionales técnicos y empleados administrativos	☐ Protección y servicios personales
☐ Vendedores de comercios y mercados	☐ Ganadero, agricultor, Trabajadores forestales .
☐ Artesano, obrero, motocarrista.	☐ Operadores de máquinas, conductores de transporte
☐ Servicios domésticos, limpieza.	☐ Peones y vendedores ambulantes
☐ Militares y policiales	☐ Estudiantes
☐ Desempleados	

ANEXO 4

SISTEMA DE PUNTUACIÓN PARA LA MEDICIÓN DEL NIVEL SOCIOECONÓMICO

Niveles de Ingresos

1	850 Soles o menos	3	Entre 2000 y 1500	5	Entre 3000 y 2500	7	Entre 4000 y 3500
2	Entre 1500 y 850	4	Entre 2500 y 2000	6	Entre 3500 y 3000	8	Mayor de 4000

Artefactos electrodomésticos

1	Lavadora	1	Equipo de sonido
1	Refrigeradora	1	Cocina a gas
1	Computadora o Laptop	1	Horno microondas

Servicios de comunicación y medios de transporte

1	Servicio de cable e internet
1	Motocicleta
2	Motocarro
4	Automóvil o camioneta

Gastos de los hogares

1	Alimentos
2	Vestido y calzado
3	Electricidad, conservación, alquiler de vivienda,
4	Transporte, cable e internet
5	Cuidado y conservación de la salud
6	Esparcimiento, diversión
7	Educación y capacitación

Modalidades de propiedad y tipos de vivienda

1	Invación, sin Certificado de Poseción
2	Vivienda alquilada
3	Vivienda cedida para uso temporal
4	En proceso de pago
5	Totalmente pagada
6	Con Certificado de Posesión o Título de propiedad

Materiales de vivienda y servicios básicos

Pisos		Techos		Paredes		Servicios	
1	Tierra	1	Otro material rústico	1	Madera	1	Agua
2	Cemento sin pulir (falso piso)	2	Calamina	2	Semi noble	1	Desague
3	Mayolica, loseta, cerámica	3	Concreto	3	Material noble	1	Energía eléctrica

Grupos Ocupacionales

1.- Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.
2.- Profesionales e intelectuales
3.- Profesionales técnicos y empleados administrativos
4.- Protección y servicios personales
5.- Vendedores de comercios y mercados
6.- Ganadero, agricultor.
7.- Artesano, obrero, motocarrista.
8.- Operadores de máquinas, conductores de transporte
9.- Servicios domésticos, limpieza.
10.- Peones y vendedores ambulantes
11.- Militares y policiales
12.- Estudiantes
13.- Amas de casa
14.- Desempleados

Nivel Socioeconómico	CATEGORIA	Puntuación
A	Alto Superior	14
	Alto Inferior	17
B	Medio Superior	21
	Medio Inferior	24
C	Bajo Superior 2	28
	Bajo Superior 1	31
D	Bajo Inferior 2	35
	Bajo Inferior 1	38
E	Marginal Superior	42
	Marginal Inferior	45

ANEXO 5

CAMPO VERDE: NIVELES DE INGRESOS POR ACTIVIDADES OCUPACIONALES

NIVEL DE INGRESO (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL	
													Respuestas	%
850 Soles o menos	1	7	20	36	38	0	0	7	0	6	0	0	**114**	22.5%
Entre 1500 y 850	2	30	37	91	13	0	6	12	0	31	6	12	**238**	47.0%
Entre 2000 y 1500	3	18	6	12	6	0	0	12	0	0	0	0	**54**	10.7%
Entre 2500 y 2000	4	7	25	13	0	0	0	13	0	0	0	0	**58**	11.5%
Entre 3000 y 2500	5	0	0	6	6	0	0	0	0	0	0	0	**12**	2.4%
Entre 3500 y 3000	6	0	6	6	0	0	0	6	0	6	0	0	**24**	4.7%
Entre 4000 y 3500	7	0	0	0	0	0	0	6	0	0	0	0	**6**	1.2%
Mayor de 4000	8	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**0**	0.0%
TOTAL	RESPUESTAS	**62**	**94**	**164**	**63**	**0**	**6**	**56**	**0**	**43**	**6**	**12**	**506**	100.0%
	%	12.3%	18.6%	32.4%	12.5%	0.0%	1.2%	11.1%	0.0%	8.5%	1.2%	2.4%	100%	

Fuente: Encuesta de esta investigación.

ANEXO 6

PRUEBA CHI CUADRADO: INDEPENDENCIA DE NIVELES DE INGRESOS Y ACTIVIDADES OCUPACIONALES

$$Eij = \frac{Ni \cdot Nj}{N}$$

13.9683794	21.1778656	36.9486166	14.1936759	0	1.35177866	12.6166008	0	9.68774704	1.35177866	2.70355731
29.1620553	44.2134387	77.1383399	29.6324111	0	2.82213439	26.3399209	0	20.2252964	2.82213439	5.64426877
6.61660079	10.0316206	17.5019763	6.72332016	0	0.64031621	5.97628458	0	4.58893281	0.64031621	1.28063241
7.10671937	10.7747036	18.798419	7.22134387	0	0.68774704	6.41897233	0	4.92885375	0.68774704	1.37549407
1.47035573	2.22924901	3.88932806	1.49407115	0	0.14229249	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249	0.28458498
2.94071146	4.45849802	7.77865613	2.98814229	0	0.28458498	2.65612648	0	2.03952569	0.28458498	0.56916996
0.73517787	1.11462451	1.94466403	0.74703557	0	0.07114625	0.66403162	0	0.50988142	0.07114625	0.14229249
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

$$\frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

3.47630248	0.06551026	0.02435473	39.9291256	0	1.35177866	2.50037272	0	1.40378131	1.35177866	2.70355731
0.02407756	1.17687517	2.49092242	9.33562569	0	3.57843691	7.80690774	0	5.74005118	3.57843691	7.15687382
19.5843427	1.62027304	1.72961856	0.07781751	0	0.64031621	6.07152268	0	4.58893281	0.64031621	1.28063241
0.00160257	18.7809398	1.78853672	7.22134387	0	0.68774704	6.7471743	0	4.92885375	0.68774704	1.37549407
1.47035573	2.22924901	1.14542562	13.5893092	0	0.14229249	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249	0.28458498
2.94071146	0.53296611	0.40670491	2.98814229	0	0.28458498	4.20969791	0	7.69068848	0.28458498	0.56916996
0.73517787	1.11462451	1.94466403	0.74703557	0	0.07114625	42.8783173	0	0.50988142	0.07114625	0.14229249
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Grados de Libertad GL = 70

Nivel de significación α = 5.0%

Chi Cuadrada tabular X^2 = 90.53

Chi Cuadrada calcullada X^2 = 261.62

Valor crítico P = 0.000%

ANEXO 7

CAMPO VERDE: MODALIDADES DE PROPIEDAD DE LA VIVIENDA POR ACTIVIDADES OCUPACIONALES

TIPOS DE PROPIEDAD DE LA VIVIENDA (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL	
													Respuestas	%
Invación, sin Certificado de Poseción	1	0	0	12	19	0	0	6	0	7	0	0	**44**	9.0%
Vivienda alquilada	2	25	7	60	18	0	0	25	0	18	0	12	**165**	33.8%
Vivienda cedida para uso temporal	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**0**	0.0%
En proceso de pago	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**0**	0.0%
Totalmente pagada	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**0**	0.0%
Con Certificado de Posesión o Título de propiedad	6	37	81	86	26	0	6	25	0	12	6	0	**279**	57.2%
TOTAL	RESPUESTAS	**62**	**88**	**158**	**63**	**0**	**6**	**56**	**0**	**37**	**6**	**12**	**488**	100.0%
	%	12.7%	18.0%	32.4%	12.9%	0.0%	1.2%	11.5%	0.0%	7.6%	1.2%	2.5%	100%	

Fuente: Encuesta de esta investigación.

ANEXO 8

PRUEBA CHI CUADRADO: INDEPENDENCIA DE MODALIDADES DE PROPIEDAD DE LA VIVIENDA Y ACTIVIDADES

$$Eij = \frac{Ni - Nj}{N}$$

5.59016393	7.93442623	14.2459016	5.68032787	0	0.54098361	5.04918033	0	3.33606557	0.54098361	1.08196721
20.9631148	29.7540984	53.4221311	21.3012295	0	2.02868852	18.9344262	0	12.5102459	2.02868852	4.05737705
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
35.4467213	50.3114754	90.3319672	36.0184426	0	3.43032787	32.0163934	0	21.1536885	3.43032787	6.86065574

$$\frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

5.59016393	7.93442623	0.35407195	31.2329974	0	0.54098361	0.17905046	0	4.02402626	0.54098361	1.08196721
0.7773865	17.4009303	0.80993322	0.51161912	0	2.02868852	1.94308424	0	2.4090174	2.02868852	15.5482861
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
0.06806482	18.7191	0.20774417	2.78660556	0	1.92495152	1.5376428	0	3.96101198	1.92495152	6.86065574

Grados de Libertad GL = 50

Nivel de significación α = 5.0%

Chi Cuadrada tabular X^2 = 67.50

Chi Cuadrada calcullada X^2 = 132.93

Valor crítico P = 0.000%

ANEXO 9

CAMPO VERDE: MATERIALES Y SERVICIOS BÁSICOS DE LA VIVIENDA POR ACTIVIDADES OCUPACIONALES

MATERIALES Y SERVICIOS DE LA VIVIENDA (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL	
													Respuestas	%
Nivel bajo	4	0	6	0	0	0	0	6	0	0	0	0	**12**	2.4%
Nivel medio bajo	6	13	13	18	19	0	0	19	0	12	0	0	**94**	18.6%
Nivel medio	8	19	39	36	32	0	0	25	0	13	6	12	**182**	36.0%
Nivel medio alto	10	24	24	92	6	0	6	6	0	18	0	0	**176**	34.8%
Nivel alto	12	6	12	18	6	0	0	0	0	0	0	0	**42**	8.3%
TOTAL	RESPUESTAS	**62**	**94**	**164**	**63**	**0**	**6**	**56**	**0**	**43**	**6**	**12**	**506**	100.0%
	%	12.3%	18.6%	32.4%	12.5%	0.0%	1.2%	11.1%	0.0%	8.5%	1.2%	2.4%	100%	

Fuente: Encuesta de esta investigación.

ANEXO 10

PRUEBA CHI CUADRADO: INDEPENDENCIA ENTRE MATERIALES Y SERVICIOS BÁSICOS DE LA VIVIENDA Y LAS ACTIVIDADES OCUPACIONALES

$$Eij = \frac{Ni - Nj}{N}$$

1.47035573	2.22924901	3.88932806	1.49407115	0	0.14229249	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249	0.28458498
11.5177866	17.4624506	30.4664032	11.7035573	0	1.11462451	10.4031621	0	7.98814229	1.11462451	2.22924901
22.3003953	33.8102767	58.9881423	22.6600791	0	2.15810277	20.1422925	0	15.4664032	2.15810277	4.31620553
21.5652174	32.6956522	57.0434783	21.9130435	0	2.08695652	19.4782609	0	14.9565217	2.08695652	4.17391304
5.14624506	7.80237154	13.6126482	5.22924901	0	0.49802372	4.64822134	0	3.56916996	0.49802372	0.99604743

$$\frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

1.47035573	6.37818518	3.88932806	1.49407115	0	0.14229249	16.4352061	0	1.01976285	0.14229249	0.28458498
0.19074469	1.14035915	5.10106844	4.54887984	0	1.11462451	7.1041499	0	2.01486174	1.11462451	2.22924901
0.48844914	0.79659887	8.95865958	3.8496831	0	2.15810277	1.17153111	0	0.39331346	6.83942145	13.6788429
0.27489481	2.31267345	21.421527	11.5559006	0	7.33695652	9.32647516	0	0.61931244	2.08695652	4.17391304
0.14163676	2.25829859	1.41404195	0.11360275	0	0.49802372	4.64822134	0	3.56916996	0.49802372	0.99604743

Grados de Libertad GL = 40

Nivel de significación α = 5.0%

Chi Cuadrada tabular X^2 = 55.76

Chi Cuadrada calcullada X^2 = 167.39

Valor crítico P = 0.000%

ANEXO 11

CAMPO VERDE: SERVICIOS DE COMUNICACIÓN Y MEDIOS DE TRANSPORTE POR ACTIVIDADES OCUPACIONALES

MATERIALES Y SERVICIOS DE LA VIVIENDA (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL	
													Respuestas	%
Nivel bajo	1	6	6	6	0	0	0	6	0	0	0	0	**24**	5.2%
Nivel medio bajo	2	0	13	12	12	0	0	0	0	0	0	0	**37**	8.1%
Nivel medio	4	6	37	72	26	0	0	18	0	12	6	6	**183**	40.0%
Nivel medio alto	6	44	20	50	13	0	6	20	0	25	0	6	**184**	40.2%
Nivel alto	8	6	12	0	0	0	0	12	0	0	0	0	**30**	6.6%
TOTAL	RESPUESTAS	**62**	**88**	**140**	**51**	**0**	**6**	**56**	**0**	**37**	**6**	**12**	**458**	100.0%
	%	13.5%	19.2%	30.6%	11.1%	0.0%	1.3%	12.2%	0.0%	8.1%	1.3%	2.6%	100%	

Fuente: Encuesta de esta investigación. Elaboración Propia

ANEXO 12

PRUEBA CHI CUADRADO: INDEPENDENCIA ENTRE SERVICIOS DE COMUNICACIÓN Y MEDIOS DE TRANSPORTE Y LAS ACTIVIDADES OCUPACIONALES

$$Eij = \frac{Ni - Nj}{N}$$

3.2489083	4.61135371	7.33624454	2.67248908	0	0.31441048	2.93449782	0	1.93886463	0.31441048	0.62882096
5.00873362	7.10917031	11.3100437	4.12008734	0	0.48471616	4.52401747	0	2.98908297	0.48471616	0.96943231
24.7729258	35.1615721	55.9388646	20.3777293	0	2.39737991	22.3755459	0	14.7838428	2.39737991	4.79475983
24.9082969	35.3537118	56.2445415	20.489083	0	2.41048035	22.4978166	0	14.8646288	2.41048035	4.8209607
4.06113537	5.76419214	9.17030568	3.34061135	0	0.3930131	3.66812227	0	2.42358079	0.3930131	0.7860262

CV

$$\frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

2.32955346	0.41817189	0.2433874	2.67248908	0	0.31441048	3.20235496	0	1.93886463	0.31441048	0.62882096
5.00873362	4.88128333	0.04209	15.0708028	0	0.48471616	4.52401747	0	2.98908297	0.48471616	0.96943231
14.2261251	0.09612247	4.61146416	1.55119974	0	2.39737991	0.85563953	0	0.52420611	5.41377336	0.30295655
14.6334021	6.66794104	0.69329925	2.73737794	0	5.34526296	0.2773197	0	6.91075103	2.41048035	0.288352
0.9256515	6.74601032	9.17030568	3.34061135	0	0.3930131	18.9252651	0	2.42358079	0.3930131	0.7860262

Grados de Libertad GL = 40

Nivel de significación α = 5.0%

Chi Cuadrada tabular X^2 = 55.76

Chi Cuadrada calcullada X^2 = 159.56

Valor crítico P = 0.000%

ANEXO 13

CAMPO VERDE: ARTEFACTOS ELECTRODOMÉSTICOS DEL HOGAR POR ACTIVIDADES OCUPACIONALES

ARTEFACTOS ELECTRODOMESTICOS (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL	
													Respuestas	%
Nivel muy bajo	1	0	0	12	0	0	0	6	0	6	0	0	**24**	4.7%
Nivel bajo	2	0	7	18	24	0	0	12	0	6	0	6	**73**	14.4%
Nivel medio bajo	3	12	36	48	13	0	0	0	0	12	6	6	**133**	26.3%
Nivel medio alto	4	20	14	37	7	0	0	20	0	6	0	0	**104**	20.6%
Nivel alto	5	24	31	43	19	0	6	18	0	13	0	0	**154**	30.4%
Nivel muy alto	6	6	6	6	0	0	0	0	0	0	0	0	**18**	3.6%
TOTAL	RESPUESTAS	**62**	**94**	**164**	**63**	**0**	**6**	**56**	**0**	**43**	**6**	**12**	**506**	100.0%
	%	12.3%	18.6%	32.4%	12.5%	0.0%	1.2%	11.1%	0.0%	8.5%	1.2%	2.4%	100%	

Fuente: Encuesta de esta investigación.

ANEXO 14

PRUEBA CHI CUADRADA: INDEPENDENCIA ENTRE ARTEFACTOS ELECTRODOMÉSTICOS DEL HOGAR Y LAS ACTIVIDADES OCUPACIONALES

$$Eij = \frac{Ni \cdot Nj}{N}$$

2.94071146	4.45849802	7.77865613	2.98814229	0	0.28458498	2.65612648	0	2.03952569	0.28458498	0.56916996
8.94466403	13.5612648	23.6600791	9.08893281	0	0.86561265	8.07905138	0	6.20355731	0.86561265	1.7312253
16.2964427	24.7075099	43.1067194	16.5592885	0	1.5770751	14.7193676	0	11.3023715	1.5770751	3.1541502
12.743083	19.3201581	33.7075099	12.9486166	0	1.23320158	11.5098814	0	8.83794466	1.23320158	2.46640316
18.8695652	28.6086957	49.9130435	19.173913	0	1.82608696	17.0434783	0	13.0869565	1.82608696	3.65217391
2.2055336	3.34387352	5.83399209	2.24110672	0	0.21343874	1.99209486	0	1.52964427	0.21343874	0.42687747

$$\frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

2.94071146	4.45849802	2.29085125	2.98814229	0	0.28458498	4.20969791	0	7.69068848	0.28458498	0.56916996
8.94466403	3.17449712	1.35403161	24.4627097	0	0.86561265	1.90292614	0	0.00667933	0.86561265	10.5257458
1.13272695	5.16119729	0.55546318	0.76504101	0	1.5770751	14.7193676	0	0.04306047	12.4041428	2.56768403
4.13266117	1.46500262	0.32160463	2.73280463	0	1.23320158	6.26262868	0	0.91128992	1.23320158	2.46640316
1.39491084	0.19988106	0.95746857	0.00157744	0	9.54037267	0.05368234	0	0.00057778	1.82608696	3.65217391
6.52811424	2.10983096	0.0047238	2.24110672	0	0.21343874	1.99209486	0	1.52964427	0.21343874	0.42687747

Grados de Libertad GL = 50

Nivel de significación α = 5.0%

Chi Cuadrada tabular X^2 = 67.50

Chi Cuadrada calcullada X^2 = 170.39

Valor crítico P = 0.000%

ANEXO 15

CAMPO VERDE: GASTOS DE LOS HOGARES POR ACTIVIDADES OCUPACIONALES

GASTOS DE LOS HOGARES (Según puntuaciones)		Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL	
													Respuestas	%
Nivel muy bajo	3	0	0	6	0	0	0	0	0	0	0	0	**6**	1.2%
Nivel bajo	6	31	20	42	6	0	0	13	0	18	0	6	**136**	26.9%
Nivel medio bajo	9	0	0	7	0	0	0	0	0	0	0	0	**7**	1.4%
Nivel medio	12	12	18	36	12	0	0	24	0	6	0	6	**114**	22.5%
Nivel medio alto	14	19	50	49	33	0	6	19	0	19	0	0	**195**	38.5%
Nivel alto	17	0	0	12	0	0	0	0	0	0	6	0	**18**	3.6%
Nivel muy alto	20	0	6	12	12	0	0	0	0	0	0	0	**30**	5.9%
TOTAL	RESPUESTAS	**62**	**94**	**164**	**63**	**0**	**6**	**56**	**0**	**43**	**6**	**12**	**506**	100.0%
	%	12.3%	18.6%	32.4%	12.5%	0.0%	1.2%	11.1%	0.0%	8.5%	1.2%	2.4%	100%	

Fuente: Encuesta de esta investigación. Elaboración Propia

ANEXO 16

PRUEBA CHI CUADRADO: INDEPENDENCIA ENTRE GASTOS DE LOS HOGARES Y LAS ACTIVIDADES OCUPACIONALES

$$Eij = \frac{Ni - Nj}{N}$$

0.73517787	1.114624506	1.94466403	0.74703557	0	0.07114625	0.66403162	0	0.50988142	0.07114625	0.14229249
16.6640316	25.26482213	44.0790514	16.9328063	0	1.61264822	15.0513834	0	11.5573123	1.61264822	3.22529644
0.85770751	1.300395257	2.2687747	0.8715415	0	0.08300395	0.77470356	0	0.59486166	0.08300395	0.16600791
13.9683794	21.17786561	36.9486166	14.1936759	0	1.35177866	12.6166008	0	9.68774704	1.35177866	2.70355731
23.8932806	36.22529644	63.201581	24.2786561	0	2.31225296	21.5810277	0	16.5711462	2.31225296	4.62450593
2.2055336	3.343873518	5.83399209	2.24110672	0	0.21343874	1.99209486	0	1.52964427	0.21343874	0.42687747
3.67588933	5.57312253	9.72332016	3.73517787	0	0.35573123	3.3201581	0	2.54940711	0.35573123	0.71146245

$$\frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

0.73517787	1.11462451	8.45685915	0.74703557	0	0.07114625	0.66403162	0	0.50988142	0.07114625	0.14229249
12.3331493	1.0971125	0.09806143	7.05885674	0	1.61264822	0.27958718	0	3.59151198	1.61264822	2.38706115
0.85770751	1.30039526	9.86633568	0.8715415	0	0.08300395	0.77470356	0	0.59486166	0.08300395	0.16600791
0.27737775	0.47685777	0.02435473	0.3390393	0	1.35177866	10.2707361	0	1.40378131	1.35177866	4.01934679
1.00213092	5.23784418	3.191137	3.13286858	0	5.88148373	0.30868335	0	0.35600015	2.31225296	4.62450593
2.2055336	3.34387352	6.51691892	2.24110672	0	0.21343874	1.99209486	0	1.52964427	156.880105	0.42687747
3.67588933	0.032697	0.53307626	18.2875588	0	0.35573123	3.3201581	0	2.54940711	0.35573123	0.71146245

Grados de Libertad GL = 60

Nivel de significación α = 5.0%

Chi Cuadrada tabular X^2 =

Chi Cuadrada calcullada X^2 =

Valor crítico P =

ANEXO 17

CAMPO VERDE: NIVELES SOCIOECONÓMICOS DE LOS HOGARES POR ACTIVIDADES OCUPACIONALES

NIVEL SOCIOECONOMICO (Según puntuaciones)			Profesionales e intelectuales	Profesionales técnicos y empleados administrativos	Vendedores de comercios y mercados	Artesano, obrero, motocarrista.	Servicios domésticos, limpieza.	Militares y policiales	Jefes, gerentes, administrador, propietario de negocio.	Protección y servicios personales	Ganadero, agricultor.	Operadores de máquinas, conductores de transporte	Peones y vendedores ambulantes	TOTAL	
														Respuestas	%
E	Marginal Inferior	14	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**0**	0.0%
	Marginal Superior	17	0	0	6	0	0	0	0	0	0	6	0	**12**	2.4%
D	Bajo Inferior 1	21	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**0**	0.0%
	Bajo Inferior 2	24	6	0	6	0	0	0	0	0	0	0	0	**12**	2.4%
C	Bajo Superior 1	28	6	0	42	6	0	0	0	18	0	12	0	**84**	16.6%
	Bajo Superior 2	32	13	39	18	25	0	0	6	13	0	6	0	**120**	23.7%
B	Medio Inferior	35	6	12	31	19	0	0	0	0	0	7	0	**75**	14.8%
	Medio Superior	39	25	25	24	13	0	0	6	13	0	12	6	**124**	24.5%
A	Alto Inferior	42	6	12	31	0	0	6	0	12	0	0	0	**67**	13.2%
	Alto Superior	46	0	6	6	0	0	0	0	0	0	0	0	**12**	2.4%
TOTAL	RESPUESTAS		**62**	**94**	**164**	**63**	**0**	**6**	**12**	**56**	**0**	**43**	**6**	**506**	100.0%
	%		12.3%	18.6%	32.4%	12.5%	0.0%	1.2%	2.4%	11.1%	0.0%	8.5%	1.2%	100%	

Fuente: Encuesta de esta investigación.

ANEXO 18

PRUEBA CHI CUADRADO: INDEPENDENCIA ENTRE LOS NIVELES SOCIOECONÓMICOS DE LOS HOGARES Y LAS ACTIVIDADES OCUPACIONALES

$$Eij = \frac{Ni - Nj}{N}$$

0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
1.47035573	2.22924901	3.88932806	1.49407115	0	0.14229249	0.28458498	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
1.47035573	2.22924901	3.88932806	1.49407115	0	0.14229249	0.28458498	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249
10.2924901	15.6047431	27.2252964	10.458498	0	0.99604743	1.99209486	9.29644269	0	7.13833992	0.99604743
14.7035573	22.2924901	38.8932806	14.9407115	0	1.4229249	2.8458498	13.2806324	0	10.1976285	1.4229249
9.18972332	13.9328063	24.3083004	9.33794466	0	0.88932806	1.77865613	8.30039526	0	6.37351779	0.88932806
15.1936759	23.0355731	40.1897233	15.4387352	0	1.47035573	2.94071146	13.7233202	0	10.5375494	1.47035573
8.20948617	12.4466403	21.715415	8.34189723	0	0.7944664	1.58893281	7.41501976	0	5.69367589	0.7944664
1.47035573	2.22924901	3.88932806	1.49407115	0	0.14229249	0.28458498	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249

$$\frac{(Oij - Eij)^2}{Eij}$$

0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
1.47035573	2.22924901	1.14542562	1.49407115	0	0.14229249	0.28458498	1.32806324	0	24.3220884	0.14229249
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
13.9542267	2.22924901	1.14542562	1.49407115	0	0.14229249	0.28458498	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249
1.79018597	15.6047431	8.01797937	1.90067489	0	0.99604743	1.99209486	8.1484835	0	3.3110974	0.99604743
0.19737452	12.5217454	11.2237684	6.77272204	0	1.4229249	3.4958498	0.00593003	0	1.72786102	1.4229249
1.10714267	0.26812547	1.84212153	9.99741556	0	0.88932806	1.77865613	8.30039526	0	0.0615798	0.88932806
6.32921179	0.16752233	6.52174535	0.38522775	0	1.47035573	3.18264695	0.03812431	0	0.20296576	13.9542267
0.59465709	0.01602742	3.96969241	8.34189723	0	34.1078992	1.58893281	2.83506241	0	5.69367589	0.7944664
1.47035573	6.37818518	1.14542562	1.49407115	0	0.14229249	0.28458498	1.32806324	0	1.01976285	0.14229249

Grados de Libertad GL = 90

Nivel de significación α = 5.0%

Chi Cuadrada tabular X^2 = 113.15

Chi Cuadrada calcullada X^2 = 264.58

Valor crítico P = 0.000%